

AIYARA

P L A N E T

คู่มือดำเนินธุรกิจไอยรา

AIYARA BUSINESS MANUAL

CONTENT

ความเป็นมา

และจุดเด่นของบริษัท

ธุรกิจขายตรงสีขาว องค์กรแห่งนวัตกรรม

4

5

ผลิตภัณฑ์

ไอยรา แพลนเน็ต

11

5 มาตรฐานผลิตภัณฑ์ ที่ไอยรา แพลนเน็ตยึดมั่น

12

3 กลุ่มผลิตภัณฑ์ หลักที่ไอยราแพลนเน็ตภาคภูมิใจ

12

แผนการจ่ายผลตอบแทน

17

การเริ่มต้น ธุรกิจไอยรา

18

ผลตอบแทน 9 ช่องทาง

18

สถาบันฝึกอบรมศักยภาพ

นักธุรกิจไอยรา อะเคเดมี่

27

หลักสูตรในไอยรา อะเคเดมี่

28

การสมัครสมาชิก

และการดำรงสถานภาพ

29

เริ่มต้น 5 ขั้นตอน การเป็นสมาชิกนักธุรกิจไอยรา

30

คุณสมบัติและเอกสารประกอบการสมัคร

31

การกรอกใบสมัครออนไลน์

32

การดำรงสถานภาพของสมาชิก

33

การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์

34

ช่องทางการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์

35

การชำระเงินค่าผลิตภัณฑ์

36

การชำระเงินค่าผลิตภัณฑ์

37

การรับและการจัดส่งผลิตภัณฑ์

38

ระเบียบการบริการจัดส่งสินค้า

39

ระยะเวลาการสั่งซื้อและจัดส่งสินค้า

40

นโยบายการรับประกันสินค้า และบริการหลังการขาย

บริการหลังการขาย	42
กรณีที่สมาชิกนำผลิตภัณฑ์ไปจำหน่ายให้แก่ลูกค้า	43
การโอนสิทธิ์สมาชิก (กรณีเสียชีวิต/ทุพพลภาพ)	43
นโยบายสินค้าคงคลังและการรับซื้อคืนสินค้า	44
ขั้นตอนการเปลี่ยนคืนผลิตภัณฑ์	45

ค่าคอมมิชชั่น

การรับเงินค่าคอมมิชชั่น	
และการกำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่น	47

การยื่นคำร้องต่อบริษัท

ขั้นตอนการยื่นคำร้อง	49
----------------------	----

กฎจรรยาบรรณ นักธุรกิจไอยรา

จรรยาบรรณนักธุรกิจไอยรา 9 ประการ	51
----------------------------------	----

AIMSMART

รายละเอียด AISMART	53
--------------------	----

ช่องทางการรับรู้ข่าวสาร จากบริษัท

7 ช่องทางการรับรู้ข่าวสารจากบริษัท	55
------------------------------------	----

คำเฉพาะ ภาคผนวก

เกี่ยวกับแผนการตลาด	57
ระบบปฏิบัติการ	58
คุณวุฒิและเกียรติรางวัล	58



VISION

ธุรกิจขายตรงสีขาว
องค์กรแห่งนวัตกรรม

MISSION

เราสร้างคุณค่าสู่สังคม

PHILOSOPHY

ใส่ใจ แบ่งปัน เติบโตร่วมกัน

STRATEGY

5 สร้าง

สร้างแบรนด์สีขาว
สร้างตลาด PROSUMER
สร้างนวัตกรรมผลิตภัณฑ์
สร้างระบบสนับสนุน
สร้างนักธุรกิจมืออาชีพ

AIYARA
P L A N E T

AIYARA

P L A N E T

WE CARE
WE SHARE
WE GROW

“เราคือธุรกิจขายตรงสีขาว”

ด้วยวิสัยทัศน์ของ บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด

เรา คือ ธุรกิจขายตรงสีขาว องค์การแห่งนวัตกรรม ที่ดำเนินธุรกิจภายใต้พันธกิจที่ยึดมั่นความถูกต้อง มุ่งมั่นสร้างคุณค่าและเติบโตอย่างยั่งยืน บนพื้นฐานแห่งจรรยาบรรณวิชาชีพพร้อมทั้งวัฒนธรรมองค์กรไอยราที่เป็นหนึ่งเดียว ทำให้ บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด เป็นธุรกิจขายตรงสีขาวของคนไทย ที่พร้อมจะส่งมอบโอกาสที่ดีที่สุดให้กับทุกคนที่อยากสร้างธุรกิจของตัวเอง

AIYARA

P L A N E T



ความเป็นมา และจุดเด่นของบริษัท

“ไอยรา แพลนเน็ต.. เรา ร่วมกันสร้างคุณค่าสู่สังคมไทย”

คือ ปรณิธานร่วมกันของผู้บริหาร นักธุรกิจอิสระและพนักงานทุกคน
พวกเราทุกคนตระหนักถึงการร่วมกันสร้างคุณค่าสู่ผู้บริโภคสังคมไทย
ด้วยการดำเนินธุรกิจขายตรงสีขาว ภายใต้หลักบริษัทกับบาจรรยา
บรรณและมาตรฐานแห่งวิชาชีพ

ไอยรา แพลนเน็ต.. เราร่วมกันสร้างคุณค่า สู่สังคมไทย

คือ ปณิธานร่วมกันของผู้บริหาร นักธุรกิจอิสระและพนักงานทุกคน พวกเราทุกคนตระหนักถึงการร่วมกันสร้างคุณค่าสู่ผู้บริโภค สังคมไทยด้วยการดำเนินธุรกิจขายตรงสีขาว ภายใต้หลักบรรษัทภิบาล จรรยาบรรณและมาตรฐานแห่งวิชาชีพ

เริ่มต้นด้วยวิสัยทัศน์ “เราคือธุรกิจขายตรงสีขาว”

ด้วยวิสัยทัศน์ของบริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด เราคือ ธุรกิจขายตรงสีขาว องค์กรแห่งนวัตกรรม ที่ดำเนินธุรกิจภายใต้พันธกิจที่ยึดมั่นความถูกต้อง มุ่งมั่นสร้างคุณค่า และเติบโตอย่างยั่งยืน บนพื้นฐานแห่งจรรยาบรรณวิชาชีพ พร้อมทั้งวัฒนธรรมองค์กร ไอยราที่เป็นหนึ่งเดียวทำให้บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด เป็นธุรกิจขายตรงสีขาวของคนไทย ที่พร้อมจะส่งมอบโอกาสที่ดีที่สุดให้กับทุกคนที่อยากสร้างธุรกิจของตัวเอง

เติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน ด้วยนวัตกรรมโดดเด่น..

“เราคือ องค์กรแห่งนวัตกรรม”

บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด ผ่านการจดทะเบียนดำเนินธุรกิจกับสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) สำนักงานใหญ่ตั้งอยู่ 94 ซอย นาคนิवास 6 ถนนนาคนิवास แขวงลาดพร้าว เขต ลาดพร้าว กรุงเทพมหานคร 10230 เป็นสำนักงาน มีมูลค่ากว่า 100 ล้าน และได้ออกแบบในสไตล์ทันสมัยและดูหรูหรา พร้อมบริการสมาชิกอย่างครบวงจร มีความโดดเด่น ทันสมัย อยู่ใจกลางเมือง นอกจากนี้ บริษัท ไอยราแพลนเน็ต จำกัด ยังได้รับรางวัลการออกแบบ SILVER WINNER จาก Architecture & Design Collection Award 2023 อีกด้วย กว่า 1 ทศวรรษ ที่ไอยราแพลนเน็ต ได้ดำเนินงานผ่านนวัตกรรมในด้านต่างๆ ได้แก่ นวัตกรรมผลิตภัณฑ์ นวัตกรรมการบริหารจัดการองค์กรด้วยระบบพัฒนา นักธุรกิจหนึ่งเดียว นวัตกรรมแผนการปันผลตอบแทน นวัตกรรมเทคโนโลยีสารสนเทศ AISMART

WE CARE WE SHARE WE GROW



เติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน ด้วยนวัตกรรมโดดเด่น

“เราคือ องค์กรแห่งนวัตกรรม”

01 นวัตกรรมผลิตภัณฑ์

เราตระหนักถึงความปลอดภัยของผู้บริโภคเป็นหลัก จึงมุ่งมั่นทุ่มเทคัดสรรผลิตภัณฑ์ที่เปี่ยมไปด้วยคุณภาพจากธรรมชาติและผ่านการวิจัยด้านชีวโมเลกุลโดยทีมนักวิทยาศาสตร์อย่างเข้มงวดถึงความปลอดภัย ใช้กรรมวิธีการผลิตขั้นสูงจนกลายเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีคุณค่าโดดเด่น มีเอกลักษณ์ ชัดเจน แตกต่างจากผลิตภัณฑ์ทั่วไปในท้องตลาด ทำให้ง่ายต่อการทำธุรกิจ

02 นวัตกรรม แผนการปันผลตอบแทน ไทรนารี คลาสสิก ยุติธรรม.. มั่นคง.. ยั่งยืน

อีกหนึ่งพลังที่โดดเด่น และสร้างความสำเร็จให้กับธุรกิจไอโยรา คือ แผนการปันผลตอบแทน ไทรนารี คลาสสิก เป็นแผนที่ออกแบบโดยผู้บริหาร ที่มีความเชี่ยวชาญโดยเฉพาะ เน้นการปันผลที่ยุติธรรมคืนกลับสู่ธุรกิจ และสามารถสร้างรายได้ในระยะเวลานานและยังมุ่งมั่นในการขับเคลื่อนธุรกิจของนักธุรกิจไอโยรา ความสำเร็จแบบมั่นคงและยั่งยืน โดยการส่งเสริมและสนับสนุนให้นักธุรกิจไอโยราได้บริหารเครือข่ายที่ก่อให้เกิดรายได้แบบ Passive Income และการนำไปสู่ชีวิตแบบไร้ขีดจำกัด Passive Life อย่างแท้จริง

03 นวัตกรรมการบริหาร จัดการองค์กร ด้วยระบบ พัฒนานักธุรกิจหนึ่งเดียว

เราเชื่อมั่นว่า องค์กรจะเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน ต้องมีระบบพัฒนาศักยภาพนักธุรกิจให้เป็นมืออาชีพที่มีความเป็นหนึ่งเดียวเพื่อขับเคลื่อนไปในทิศทางเดียวกัน และเป็นพลังหนึ่งเดียวกัน AIYARA ACADEMY สถาบันพัฒนานักธุรกิจไอโยรา จึงเป็นเสมือนบ้าหลอมในการสร้างนักธุรกิจมืออาชีพ สู่ความเป็นเลิศอันเป็นรากฐานที่มั่นคงของธุรกิจไอโยรา โดยมีระบบเป็นหนึ่งเดียวกัน ซึ่งเป็นระบบที่เกิดจากความร่วมมือของคณะผู้บริหาร ไอโยรา แพลนเน็ตและคณะกรรมการสโมสรสปีลัน (10M CLUB) ร่วมกันสร้างระบบการเรียนรู้และการปฏิบัติสร้างเครือข่ายธุรกิจ โดยมีการส่งเสริมสนับสนุนให้มีศูนย์การเรียนรู้ที่มีมาตรฐานเดียวกัน ทั้งทั้งองค์กร ที่เชื่อมโยงไปสู่สถาบันพัฒนานักธุรกิจไอโยรา อันเป็นนวัตกรรมการบริหารจัดการองค์กรที่มีความเป็นเอกภาพและประสิทธิภาพสูงสุดบนพื้นฐานของจรรยาบรรณและวัฒนธรรมไอโยรา แพลนเน็ต

04 นวัตกรรม เทคโนโลยีสารสนเทศ AISMART

ระบบปฏิบัติการคอมพิวเตอร์อัจฉริยะของไอโยรา แพลนเน็ต โดยทีมวิศวกรไอโยรา แพลนเน็ตที่ได้ออกแบบมาให้สอดคล้องและลงตัวกับรูปแบบธุรกิจโดยเฉพาะ เพื่อเสริมประสิทธิภาพให้นักธุรกิจไอโยราทำงานผ่านเทคโนโลยีสมัยใหม่ได้อย่างง่ายดาย และเป็นอิสระในการเลือกเวลาและสถานที่ทำงาน และเห็นผลลัพธ์การทำงานในทันทีแบบเรียลไทม์ เป็นระบบที่พร้อมสนับสนุนการทำงานของนักธุรกิจไอโยรา แบบ 360 องศา ได้ในหลายแพลตฟอร์ม ปัจจุบันระบบ AISMART ให้บริการนักธุรกิจไอโยราแบบเรียลไทม์ในหมวดต่างๆ ดังนี้
Business Status (ตรวจสอบรายงานโบนัส)
Bonus Status (ตรวจสอบรายงานโบนัส)
Order and Payment (ระบบรองรับการสั่งซื้อสินค้าและชำระค่าสินค้า)
Knowledge Provider (คลังความรู้สำหรับนักธุรกิจไอโยรา)
KPI Analysis (การวิเคราะห์ผลงานเทียบกับเป้าหมายตัวชี้วัด)
Sale Page (เว็บไซต์สำหรับแนะนำสินค้าและธุรกิจส่วนบุคคล พร้อมเชื่อมโยงการสมัครเข้าสู่ฝั่งองค์กรแบบเรียลไทม์)

WE CARE WE SHARE WE GROW

มาวันนี้ไอยรา แพลนเน็ต ได้ก้าวสู่การเติบโตแบบทะลุขีดจำกัด
โดยยังคงมุ่งมั่น ตั้งใจ สนับสนุน และพัฒนานวัตกรรมในด้านต่างๆ
อย่างต่อเนื่อง เพื่อเสริมสร้างความมั่นใจและภาคภูมิใจให้กับ
นักธุรกิจไอยรา ประสบความสำเร็จแบบมืออาชีพ อย่างมั่นคงและยั่งยืน
ควบคู่กับการทำงานที่มุ่งเน้นในการสร้างคุณค่าสู่สังคม
ภายใต้ปณิธานเดียวกัน **เราใส่ใจ เราแบ่งปัน เราเติบโตร่วมกัน**

“WE CARE WE SHARE WE GROW”

www.aiyara.co.th



ผลิตภัณฑ์ ไอยรา แพลนเน็ต

“ผลิตภัณฑ์ที่โดดเด่นมีเอกลักษณ์ชัดเจน
และสอดคล้องคุณค่าสู่ผู้บริโภคด้วยความภูมิใจ”

ด้วยแนวคิดที่ตระหนักถึงความปลอดภัยของผู้บริโภคเป็นหลัก
จึงคิดสรรผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพสูงจากธรรมชาติ
ผ่านกระบวนการผลิตที่ได้มาตรฐานและมีผลงานทางวิทยาศาสตร์รองรับ
จนกลายเป็นมาตรฐานผลิตภัณฑ์ไอยรา

ผลิตภัณฑ์ ของไอยรา แพลนเน็ต

ด้วยปณิธานหลักของไอยรา แพลนเน็ต “มุ่งมั่นสร้างคุณค่าสู่สังคม” ไอยราจึงมีแนวคิดที่ตระหนักถึงความปลอดภัยของผู้บริโภคเป็นหลักได้ มุ่งมั่นทุ่มเทสร้างสรรค์ผลิตภัณฑ์ที่เปี่ยมด้วยคุณภาพจากธรรมชาติ ที่มีข้อมูลยืนยันในทางวิทยาศาสตร์ชีวโมเลกุลที่โดดเด่นโดยนักวิทยาศาสตร์ของไอยรา แพลนเน็ต ที่มีความปลอดภัยด้วยกรรมวิธีการผลิตขั้นสูงจนกลายเป็น “ผลิตภัณฑ์ที่โดดเด่นมีเอกลักษณ์ชัดเจนและส่งต่อคุณค่าสู่ผู้บริโภคด้วยความภูมิใจ”

5 มาตรฐานผลิตภัณฑ์ที่ไอยรา แพลนเน็ตยึดมั่น



มีข้อมูลยืนยันทาง
วิทยาศาสตร์



ความปลอดภัยของ
ผู้บริโภค 100%



ประสิทธิภาพสูง
ใช้แล้วเห็นผล



รับประกัน
ความพึงพอใจ 100%



ความตระหนัก
ต่อการดูแลสิ่งแวดล้อม

3 กลุ่มผลิตภัณฑ์ ที่ไอยรา แพลนเน็ตภาคภูมิใจ

Alhealth

กลุ่มผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพ
ผลลัพธ์ของศาสตร์แห่งธรรมชาติ
ที่ผสมผสานอย่างลงตัวกับ
นวัตกรรม ช่วยมอบคุณค่าของ
การดูแลสุขภาพอย่างล้ำลึกที่ไม่
เคยมีที่ไหนมาก่อน

Albody

**กลุ่มผลิตภัณฑ์
ดูแลอนามัยส่วนบุคคล**
มอบสิ่งดีๆ ให้กับตนเองด้วย
การดูแลยกระดับที่คัดสรร
พิเศษจากธรรมชาติ

AILADA

**กลุ่มผลิตภัณฑ์
เพื่อความสวยงามงาม**
โลกไม่เคยหยุดนิ่ง นวัตกรรม
แห่งความงามยังต้องไม่หยุด
พัฒนา เราเชื่อมั่นคุณค่าจาก
ธรรมชาติที่นำไปสู่การปรนนิบัติ
ความงาม ที่ไม่มีที่สิ้นสุด

ด้วยความโดดเด่นและเอกลักษณ์ที่ชัดเจนของผลิตภัณฑ์ไอยรา แพลนเน็ต จากความภาคภูมิใจของกลุ่มนักวิทยาศาสตร์ระดับชีวโมเลกุลของไอยรา แพลนเน็ต ที่มุ่งมั่นส่งเสริมงานวิจัยของนักวิจัยคนไทย จากหน่วยงานต่างๆ ที่มีผลงานโดดเด่น และมีการคิดค้นนวัตกรรมใหม่ๆ ที่มีความแตกต่าง ได้แก่ นักวิจัยจากมหาวิทยาลัยเชียงใหม่ นักวิจัยจากมหาวิทยาลัยขอนแก่น นักวิจัยจากมหาวิทยาลัยจุฬาลงกรณ์ เป็นต้น

บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด ยังให้ความสำคัญและเล็งเห็นในคุณค่าของงานวิจัยไทย โดยให้ความร่วมมือสนับสนุนงานวิจัยต่างๆ อย่างต่อเนื่อง เพื่อยกระดับและพัฒนาผลิตภัณฑ์ไอยราที่มีคุณค่าและทรงคุณค่าเพราะเรามีพันธะสัญญาต่อการพัฒนาอย่างต่อเนื่องเพื่อส่งมอบประโยชน์สูงสุดต่อผู้บริโภค เพื่อความยั่งยืนและมั่นคงสืบไป



Ahealth

Ahealth กลุ่มผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพ

ผลลัพธ์ของศาสตร์แห่งธรรมชาติที่ผสมผสานอย่างลงตัว
กับนวัตกรรมช่วยมอบคุณค่าของการดูแลสุขภาพ
อย่างล้ำลึกที่ไม่เคยมีที่ไหนมาก่อน



Albody

Albody กลุ่มผลิตภัณฑ์ดูแลอนามัยส่วนบุคคล
มอบสิ่งดีๆ ให้กับตนเองด้วยการดูแลอีกระดับ
ที่คัดสรรพิเศษจากธรรมชาติ



AILADA

AILADA กลุ่มผลิตภัณฑ์เพื่อความสวยงาม
โลกไม่เคยหยุดนิ่ง นวัตกรรมแห่งความงามยิ่งต้องไม่หยุดพัฒนา
เราเชื่อในคุณค่าจากธรรมชาติที่นำไปสู่การปรณินิบัติ
ความงามที่ไม่มีที่สิ้นสุด

แผนการจ่ายผลตอบแทน



แผน การจ่ายผลตอบแทน

ไอยรา แพลนเน็ต ถูกออกแบบให้เป็นแผนการตลาดที่น่าสมมุย
โปร่งใส ยุติธรรม เพื่อส่งเสริมและสนับสนุนให้นักธุรกิจ
สามารถประสบความสำเร็จได้อย่างง่าย จ่ายผลตอบแทนสูงสุด
เป็นธรรม โปร่งใส พัฒนาแผนโดย ดร.กัมปนาท บุญราศรี
ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด

แผน การจ่ายผลตอบแทน

แผนการจ่ายผลตอบแทน TRINARY CLASSIC
บริษัท ไอยรา แพลเน็ต จำกัด (สงวนลิขสิทธิ์)

การเริ่มต้นธุรกิจไอยรา

01

ค่าสมัคร 300 บาท/ปี
(โปรโมชั่นสมัครฟรี)

02

ไม่มีการบังคับซื้อสินค้า
และสามารถสะสมยอดใน
การอัพเกรดแพคเกจได้
365 วัน นับจากวันสมัคร

03

สมัครผ่านระบบ
อินเทอร์เน็ต AISMART
ได้ทั่วโลก 24 ชั่วโมง แบบ
Online Real Time

04

รับสิทธิ์เข้าร่วมการ
สัมมนาโอกาสทางธุรกิจ
ABO
(AIYARA BUSINESS
OPPORTUNITY)

ผลตอบแทน 9 ช่องทาง

RETAIL BONUS

ผลกำไรจากการ
จำหน่ายปลีก (Retail
Bonus) 30-40%

FAST START BONUS

โบนัสคำแนะนำ (Fast
Start Bonus) 75%

LARGE TEAM BONUS

โบนัสบริหารทีมใหญ่ L/T
(Large Team Bonus)
10%

MEDIUM TEAM BONUS

(Medium Team Bo-
nus) 20%+ trinary
Booster 5%

SMALL TEAM BONUS

โบนัสบริหารทีมเล็ก S/T
(Small Team Bonus)

MATCHING LEADER BONUS

โบนัสบริหารผู้นำทีม-แมช
ซิ่ง (Matching Leader
Bonus)

FUND HOME & CAR

กองทุนบ้านและ
รถยนต์ (Fund Home
& Car)

ONE TIME BONUS

โบนัสพัฒนาเครือข่าย
(One Time Bonus)

TEAM MAKER BONUS

โบนัสสร้างทีมใหม่
(Team Maker Bonus)

คุณสมบัติการสมัครตามแพ็คเกจ

แพ็คเกจต่างๆ ส่งผลต่อสิทธิประโยชน์ในการรับผลตอบแทน ช่องทางที่ 2 และช่องทางที่ 3-4-5 เท่านั้น

	แพ็คเกจ	อัพเกรด แบบที่ 1 คะแนนส่วนตัวภายใน 30 วัน	อัพเกรด แบบที่ 2 โครงสร้างแนะนำตรง
01	Member	500 PV	-
02	Basic	1,000 PV	Member แนะนำตรง Member = 10 สหส
03	Supreme	2,500 PV	Basic แนะนำตรง Basic = 10 สหส
04	Jumbo	5,000 PV	Supreme แนะนำตรง Supreme = 10 สหส
05	Exclusive	7,000 PV	Jumbo แนะนำตรง Jumbo = 10 สหส

01 | ผลกำไรจากการจำหน่ายปลีก (Retail Bonus) 30-40% บาท

ตัวอย่างที่ 1 การคำนวณผลตอบแทน

ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร AIMMURA-O 1 ขวด (60 แคปซูล)	ราคาขายปลีก (RP)	1,600 บาท
นักธุรกิจไอยรา ซื้อผลิตภัณฑ์ AIMMURA-O 1 ขวด	ราคาสมาชิก (DP)	1,100 บาท
ดังนั้น นักธุรกิจไอยรา จำหน่ายผลิตภัณฑ์ AIMMURA-O	ได้ผลกำไรเท่ากับ	500 บาท

02 | โบนัสคำแนะนำผลิตภัณฑ์ (Fast Start Bonus) 75%

นักธุรกิจไอยรา ได้สิทธิประโยชน์การรับโบนัสตามแพ็คเกจ ดังนี้

Package	Member	Basic	Supreme	Jumbo	Exclusive
Gen.	500 PV	1,000 PV	2,500 PV	5,000 PV	7,000 PV
1	25%	50%	50%	50%	50%
2	-	-	5%	5%	5%
3	-	-	5%	5%	5%
4	-	-	-	5%	5%
5	-	-	-	-	10%

ตัวอย่างที่ 2

นักธุรกิจไอยรา ได้สิทธิจากแพคเกจระดับ Exclusive ได้แนะนำสมาชิกที่ตนเองแนะนำตรงเป็นสมาชิก ในลำดับชั้น G1 มีการซื้อผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร AIMMURA-O ในราคาสมาชิก (DP) = 1,140 บาท, PV = 200 คะแนน

นักธุรกิจไอยรา จะได้รับโบนัสคำแนะนำตรง เท่ากับ $200 \times 50\% = 100$ บาท

และนักธุรกิจไอยราชั้นลูก ในลำดับที่ G2 = 1 คน, G3 = 1 คน, G4 = 1 คน และ G5 = 1 คน

ซื้อผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร AIMMURA-O คนละ 10 ขวด

นักธุรกิจไอยรา จะได้รับโบนัสคำแนะนำ เท่ากับ ...

G2 : 1 คน $\times$ 2,000 PV $\times$ 5% = 100 บาท

G3 : 1 คน $\times$ 2,000 PV $\times$ 5% = 100 บาท

G4 : 1 คน $\times$ 2,000 PV $\times$ 5% = 100 บาท

G5 : 1 คน $\times$ 2,000 PV $\times$ 10% = 200 บาท

ดังนั้น นักธุรกิจไอยรา ต้องได้รับคำแนะนำของเครือข่าย G2 - G5 รวมทั้งสิ้น 500 บาท

03 | โบนัสบริหารทีมใหญ่ (Large Team) L/T 10%

10% ของคะแนนกลุ่มทีมใหญ่ L/T โดยไม่เกินรายได้คำนวณโบนัส ตามแพคเกจที่กำหนด

ตัวอย่างที่ 3

นักธุรกิจไอยรา ที่มียอดคะแนนกลุ่มทีมใหญ่ L/T (GPV) เท่ากับ 10,000 PV

และต้องมียอดบาลานซ์ของคะแนนกลุ่มทีมกลาง M/T (GPV) ไม่น้อยกว่า 10,000 PV

นักธุรกิจไอยรา จะได้รับโบนัสบริหารทีมกลาง L/T เท่ากับ $10\% \times 10,000 \text{ PV} = 1,000$ บาท

04 | โบนัสบริหารทีมกลาง (Medium Team) M/T 20% + Booster 5%

ตัวอย่างที่ 4

20% ของคะแนนกลุ่มทีมกลาง M/T โดยไม่เกินรายได้คำนวณโบนัส ตามแพคเกจที่กำหนดโบนัสพิเศษ Trinary Booster รับเพิ่ม 5% ของคะแนนกลุ่มทีมกลาง (GPV) เมื่อนักธุรกิจไอยราบริหารทีมเล็ก S/T (Small Team) ให้มียอดคะแนนจากรหัสแนะนำตรงไม่น้อยกว่า 500 PV

ตัวอย่างที่ 4.1

นักธุรกิจไอยรา ที่มียอดคะแนนกลุ่มของทีมกลาง M/T (GPV) เท่ากับ 10,000 PV

ทั้งนี้ ต้องมียอดบาลานซ์ของคะแนนกลุ่มทีมใหญ่ L/T (GPV) ไม่น้อยกว่า 10,000 PV

นักธุรกิจไอยรา จะได้รับโบนัสบริหารทีมกลาง M/T เท่ากับ $20\% \times 10,000 \text{ PV} = 2,000$ บาท

ตัวอย่างที่ 4.2

จากตัวอย่างที่ 4.1 หากนักธุรกิจไอยราที่มียอดคะแนนของทีมเล็ก S/T จากรหัสแนะนำตรง เท่ากับ 500 PV ภายในวันนั้นๆ ดังนั้นในรอบการประมวลผลนี้ นักธุรกิจไอยราจะได้รับโบนัสพิเศษ Trinary Booster เท่ากับ $5\% \times 10,000 \text{ PV (M/T)} = 500$ บาท

05

โบนัสบริหารทีมเล็ก (Small Team) S/T 30%

30% ของคะแนนกลุ่มทีมเล็ก S/T โดยไม่เกินรายได้คำนวณโบนัส ตามแพ็คเกจที่กำหนด

ตัวอย่างที่ 3

นักธุรกิจไอยรา ที่มียอดคะแนนกลุ่มทีมเล็ก S/T (GPV) เท่ากับ 10,000 PV

และต้องมียอดบาลานซ์ของคะแนนกลุ่มทีมใหญ่ L/T (GPV) ไม่น้อยกว่า 10,000 PV

นักธุรกิจไอยรา จะได้รับโบนัสบริหารทีมเล็ก เท่ากับ $30\% \times 10,000 \text{ PV} = 3,000 \text{ บาท}$

โบนัสบริหารทีมช่องทางที่ 3, 4 และ 5 กำหนดไว้สูงสุดตามตารางที่กำหนด ดังนี้

แพ็คเกจ	โบนัสสูงสุด		รักษาผลประโยชน์ (Active)
Member	1,000 บาท/วัน (5,000 บาท/รอบ)	30,000 บาท/เดือน	ไม่ต้องรักษาผลประโยชน์และไม่เก็บคะแนน L/T (GPV)
Basic	10,000 บาท/วัน (50,000 บาท/รอบ)	300,000 บาท/เดือน	500 PV /เดือน และเก็บคะแนน L/T (GPV)
Supreme	15,000 บาท/วัน (75,000 บาท/รอบ)	450,000 บาท/เดือน	500 PV /เดือน และเก็บคะแนน L/T (GPV)
Jumbo	20,000 บาท/วัน (100,000 บาท/รอบ)	600,000 บาท/เดือน	500 PV /เดือน และเก็บคะแนน L/T (GPV)
Exclusive	35,000 บาท/วัน (175,000 บาท/รอบ)	1,050,000 บาท/เดือน	500 PV /เดือน และเก็บคะแนน L/T (GPV)

หมายเหตุ :

- แพ็คเกจ Basic-Exclusive หากไม่รักษาผลประโยชน์ 500 PV/เดือน สามารถรับผลตอบแทนได้ตามแพ็คเกจ Member และเก็บคะแนน L/T สูงสุดไม่เกิน 100,000 PV
- แต่ทั้งนี้ หากแพ็คเกจ Basic-Exclusive มีการรักษาผลประโยชน์สะสมครบ 500 PV ในระหว่างรอบเดือนธุรกิจจะสามารถรับผลตอบแทนได้ตามสิทธิแพ็คเกจนั้นๆ ตั้งแต่วันที่รักษาผลประโยชน์ครบ 500 PV
- แพ็คเกจ Basic-Exclusive ที่มีการรักษาผลประโยชน์ 500 PV/เดือน น้อยกว่า 6 เดือนต่อปี ระบบจะสะสมคะแนน L/T สูงสุดไม่เกิน 100,000 PV ในวันครบรอบบัญชีรายปีบุคคล

คุณวุฒินักธุรกิจไอยรา

การรับใบอนุญาตบริหารผู้นำธุรกิจ, กองทุนบ้านรณยนต์ และโบนัสพัฒนาเครือข่าย นั้น ขึ้นกับคุณวุฒินักธุรกิจ ดังนี้

คุณวุฒินักธุรกิจ	ทำคุณสมบัติ (Q) ในรอบเดือน			
	PV L/T	PV M/T	Basic Active	Basic Active
BRONZE STAR AWARD (BSA)	5,000	5,000	1	1
SILVER STAR AWARD (SSA)	10,000	10,000	3	3
GOLD STAR AWARD (GSA)	20,000	20,000	5	5
DOUBLE GOLD STAR (DGS)	40,000	40,000	5	5
TRIPPLE GOLD STAR (TGS)	80,000	80,000	5	5
PLATINUM STAR (PS)	150,000	150,000	5	5
PEARL STAR (PES)	250,000	250,000	5	5
BLACK PEARL STAR (BPS)	350,000	350,000	5	5
RUBY STAR (RUS)	450,000	450,000	5	5
SAPPHIRE STAR (SAS)	600,000	600,000	5	5

คุณวุฒินักธุรกิจไอยรา

การรับใบอนุญาตบริหารผู้นำธุรกิจ, กองทุนบ้านรถยนต์ และใบอนุญาตพัฒนาเครือข่าย นั้น ขึ้นกับคุณวุฒินักธุรกิจ ดังนี้

คุณวุฒินักธุรกิจ	ทำคุณสมบัติ (Q) ในรอบเดือน				
	(รักษาคูณสมบัติทุกเดือน)				
	PV L/T	PV M/T	PS	PS	MONTH
BLUE STAR (BLS)	800,000	800,000	1	1	2
EMERALD STAR (EMS)	1,000,000	1,000,000	2	2	2
DIAMOND STAR (DS)	1,200,000	1,200,000	3	3	3
EXECUTIVE DIAMOND STAR (EDS)	1,500,000	1,500,000	4	4	3
BLACK DIAMOND STAR (BDS)	2,800,000	2,800,000	5	5	3
คุณวุฒินักธุรกิจ	ทำคุณสมบัติ (Q) ในรอบเดือน				
			BDS	BDS	
DOUBLE DIAMOND STAR (DDS)			1	1	
TRIPLE DIAMOND STAR (TDS)			3	3	
CROWN DIAMOND STAR (CDS)			5	5	

06

โบนัสบริหารผู้นำธุรกิจ (Matching Leader Bonus) 175% ของ 10% L/T ของผู้นำในสายตรง

แบ่งออกเป็น 3 ส่วน

6.1 โบนัสบริหารผู้นำธุรกิจ ชั้นลูก 100% สำหรับนักธุรกิจไอยราที่มีตำแหน่งคุณวุฒิ ตั้งแต่ BRONZE STAR เป็นต้นไป

6.2 โบนัสบริหารผู้นำธุรกิจ ชั้นลูก 50% สำหรับนักธุรกิจไอยราที่มีตำแหน่งคุณวุฒิ ตั้งแต่ SILVER STAR เป็นต้นไป

6.3 โบนัสบริหารผู้นำธุรกิจ ชั้นลูก 25% สำหรับนักธุรกิจไอยราที่มีตำแหน่งคุณวุฒิ ตั้งแต่ GOLD STAR เป็นต้นไป

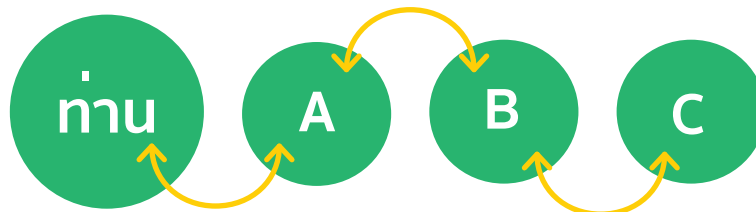
ตัวอย่างที่ 6 ตามภาพประกอบ

ท่านที่ดำรงคุณสมบัติ GOLD STAR

และท่านได้แนะนำตรงนาย A

และนาย A ได้แนะนำตรงนาย B

และนาย B ได้แนะนำตรงนาย C



สมมุติว่า นาย A มีคะแนนกลุ่มทีมใหญ่ L/T เท่ากับ 100,000 PV

นาย B มีคะแนนกลุ่มทีมใหญ่ L/T เท่ากับ 100,000 PV

นาย C มีคะแนนกลุ่มทีมใหญ่ L/T เท่ากับ 100,000 PV

จากรายได้ช่องทางที่ 3 โบนัสบริหารทีมใหญ่ L/T เท่ากับ 10% ของคะแนนกลุ่มที่สามารถบาลานซ์ได้

นาย A รับโบนัสบริหารทีมใหญ่ L/T คะแนนบาลานซ์ เท่ากับ $10\% \times 100,000 \text{ PV} = 10,000$ บาท

นาย B รับโบนัสบริหารทีมใหญ่ L/T คะแนนบาลานซ์ เท่ากับ $10\% \times 100,000 \text{ PV} = 10,000$ บาท

นาย C รับโบนัสบริหารทีมใหญ่ L/T คะแนนบาลานซ์ เท่ากับ $10\% \times 100,000 \text{ PV} = 10,000$ บาท

ดังนั้น ท่านรับโบนัสบริหารผู้นำธุรกิจ ดังนี้

ชั้นลูก เท่ากับ 100% ของโบนัสบริหารทีมใหญ่ของนาย A = 10,000 บาท

ชั้นหลาน เท่ากับ 50% ของโบนัสบริหารทีมใหญ่ของนาย B = 5,000 บาท

ชั้นเหลน เท่ากับ 25% ของโบนัสบริหารทีมใหญ่ของนาย A = 2,500 บาท

นักธุรกิจไอยราได้โบนัสรวมทั้งสิ้น เท่ากับ $10,000 + 5,000 + 2,500$ บาท = 17,500 บาท

07

โบนัสกองทุนบ้านและรถยนต์ (Fund Home & Car)

นักธุรกิจไอยรา ระดับ BLUE STAR

ที่รักษาคุณสมบัติประจำเดือนรับโบนัสกองทุนบ้านและรถยนต์ 10,000 บาท/เดือน

นักธุรกิจไอยรา ระดับ EMERALD STAR

ที่รักษาคุณสมบัติประจำเดือนรับโบนัสกองทุนบ้านและรถยนต์ 20,000 บาท/เดือน

นักธุรกิจไอยรา ระดับ DIAMOND STAR

ที่รักษาคุณสมบัติประจำเดือนรับโบนัสกองทุนบ้านและรถยนต์ 20,000 บาท/เดือน

นักธุรกิจไอยรา ระดับ EXECUTIVE DIAMOND STAR

ที่รักษาคุณสมบัติประจำเดือนรับโบนัสกองทุนบ้านและรถยนต์ 30,000 บาท/เดือน

นักธุรกิจไอยรา ระดับ BLACK DIAMOND STAR

ที่รักษาคุณสมบัติประจำเดือนรับโบนัสกองทุนบ้านและรถยนต์ 30,000 บาท/เดือน

08 | โบนัสพัฒนาเครือข่าย (One Time Bonus)

นักธุรกิจไอยรา ระดับ CROWN DIAMOND STAR
ที่ดำรงคุณสมบัติ รับโบนัสพัฒนาเครือข่ายแบบจ่ายครั้งเดียว เท่ากับ 5,000,000 บาท

**CROWN
DIAMOND STAR**

นักธุรกิจไอยรา ระดับ TRIPLE DIAMOND STAR
ที่ดำรงคุณสมบัติ รับโบนัสพัฒนาเครือข่ายแบบจ่ายครั้งเดียว เท่ากับ 3,000,000 บาท

**TRIPLE
DIAMOND STAR**

นักธุรกิจไอยรา ระดับ DOUBLE DIAMOND STAR
ที่ดำรงคุณสมบัติ รับโบนัสพัฒนาเครือข่ายแบบจ่ายครั้งเดียว เท่ากับ 1,000,000 บาท

**DOUBLE
DIAMOND STAR**

นักธุรกิจไอยรา ระดับ SAPPHIRE STAR
ที่ดำรงคุณสมบัติ รับโบนัสพัฒนาเครือข่ายแบบจ่ายครั้งเดียว เท่ากับ 15,000 บาท

**SAPPHIRE
STAR**

นักธุรกิจไอยรา ระดับ RUBY STAR
ที่ดำรงคุณสมบัติ รับโบนัสพัฒนาเครือข่ายแบบจ่ายครั้งเดียว เท่ากับ 10,000 บาท

RUBY STAR

นักธุรกิจไอยรา ระดับ BLACK PEARL STAR
ที่ดำรงคุณสมบัติ รับโบนัสพัฒนาเครือข่ายแบบจ่ายครั้งเดียว เท่ากับ 10,000 บาท

BLACK PEARL STAR

นักธุรกิจไอยรา ระดับ PEARL STAR
ที่ดำรงคุณสมบัติ รับโบนัสพัฒนาเครือข่ายแบบจ่ายครั้งเดียว เท่ากับ 10,000 บาท

PEARL STAR

นักธุรกิจไอยรา ระดับ PLATINUM STAR
ที่ดำรงคุณสมบัติ รับโบนัสพัฒนาเครือข่ายแบบจ่ายครั้งเดียว เท่ากับ 5,000 บาท

PLATINUM STAR

หมายเหตุ : การรับโบนัสพัฒนาเครือข่าย เมื่อท่านผ่านคุณสมบัติตามที่กำหนด ท่านจะได้รับโบนัสพัฒนาเครือข่ายตามรายได้ที่กำหนดไว้
ข้างต้น โดยไม่สามารถรับโบนัสที่ซ้ำซ้อนกันในแต่ละตำแหน่งได้

สำหรับผู้จำหน่ายอิสระ แพคเกจ Basic ขึ้นไป มีการแนะนำตรงสมาชิกใหม่ เรียกว่า “ลูกตรง” ทำการสมัครเลือกสะสมคะแนนเป็นแพคเกจ Basic จากนั้นภายใน 30-60 วัน ที่ลูกตรงสมัครเป็นสมาชิกท่านต้องสนับสนุนให้ลูกตรงแนะนำสมาชิกใหม่ 2 สายงาน ท่านจะได้รับโบนัสสร้างทีมใหม่ ดังนี้

- 1) 1,000 บาท สำหรับท่านที่ทำ Balance Basic ในทีมชายและทีมขวา ภายในระยะเวลา 60 วันนับจากวันที่ลูกตรงสมัคร
- 2) 1,500 บาท สำหรับท่านที่ทำ Balance Supreme อัฟเกรด ในทีมชายและทีมขวา ภายในระยะเวลา 60 วันนับจากวันที่ลูกตรงสมัคร
- 3) 3,000 บาท สำหรับท่านที่ทำ Balance Supreme ในทีมชายและทีมขวา ภายในระยะเวลา 30 วันนับจากวันที่ลูกตรงสมัคร

ทั้งนี้ โบนัสสร้างทีมใหม่นั้น จะไม่มีการคำนวณจ่ายต่อไป เมื่อลูกตรงที่ท่านได้แนะนำผ่าน 60 วัน นับจากวันที่สมัครไปแล้ว

รอบการรับโบนัส

ผลตอบแทนช่องทางที่ 2, 3, 4, 5, 6 และ 9

ปิดรอบการคำนวณผลตอบแทน ทุกรอบวันที่ 5 10 15 20 25 และวันสิ้นเดือน โดยรับโบนัสในรอบ 5 วัน ถัดไป

ผลตอบแทนช่องทางที่ 7

ปิดรอบทุกๆ วันสิ้นเดือน รับโบนัสวันที่ 15 ของเดือนถัดไป

ผลตอบแทนช่องทางที่ 8

ปิดรอบทุกๆ วันที่ 29 ธันวาคมของทุกปี รับโบนัสไตรมาสที่ 1 ของปีถัดไป

สรุปการจ่ายผลตอบแทน

ช่องทางที่ 2 โบนัสค่าแนะนำ (Fast Start Bonus) 75% PV

ช่องทางที่ 3 โบนัสบริหารทีมใหญ่ L/T (Large Team) 10% PV

ช่องทางที่ 4 โบนัสบริหารทีมกลาง M/T (Medium Team) 20% GPV + Trinary Booster 5% GPV

ช่องทางที่ 5 โบนัสบริหารทีมเล็ก S/T (Small Team) 30% GPV

ช่องทางที่ 6 โบนัสบริหารผู้นำทีม-แมทซิ่ง (Matching Leader Bonus) 175% ของ 10% GPV L/T

ช่องทางที่ 7 กองทุนบ้านและรถยนต์ (Fund Home & Car)

ช่องทางที่ 8 โบนัสพัฒนาเครือข่าย (One Time Bonus)



สถาบันฝึกอบรมศักยภาพ นักธุรกิจไอยรา อะเคเดมี่ (AIYARA ACADEMY)

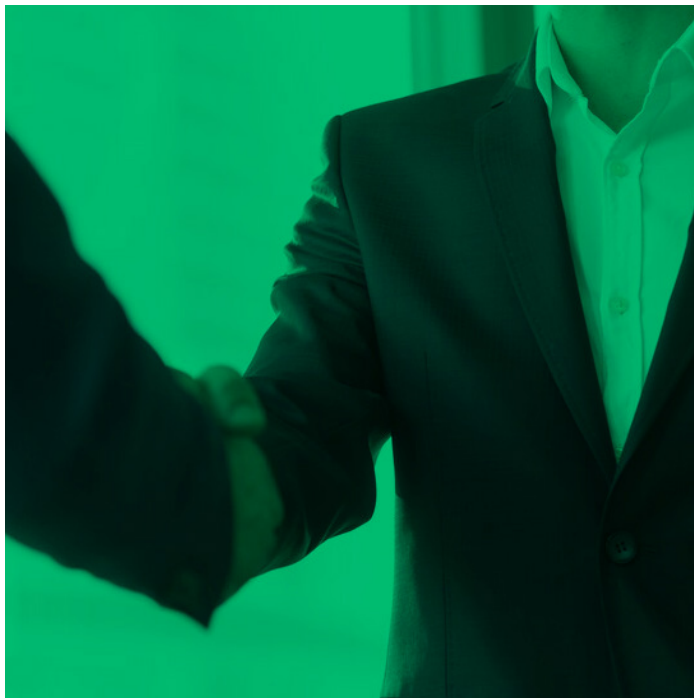
องค์กรที่เติบโตอย่างยั่งยืน เริ่มต้นจากนักธุรกิจที่มีคุณภาพและมี
มาตรฐานที่ถูกต้อง สถาบันฝึกอบรมศักยภาพนักธุรกิจไอยรา (AIYARA
ACADEMY) เพื่อยกระดับและพัฒนาศักยภาพนักธุรกิจไอยรา ให้มีองค์
ความรู้ในการดำเนินธุรกิจอย่างถูกต้องและประสบความสำเร็จอย่างยั่งยืน

สถาบันฝึกอบรมศักยภาพนักธุรกิจไอยรา อะเคเดมี่ (AIYARA ACADEMY)

ด้วยแนวคิดที่ว่า “องค์กรที่เติบโตอย่างยั่งยืน เริ่มต้นจากนักธุรกิจที่มีคุณภาพและมีมาตรฐานที่ถูกต้อง” สถาบันฝึกอบรมศักยภาพนักธุรกิจไอยรา (AIYARA ACADEMY) ได้ถูกก่อตั้งขึ้นเพื่อยกระดับและพัฒนาศักยภาพนักธุรกิจไอยรา ให้มีองค์ความรู้ในการดำเนินธุรกิจอย่างถูกต้องและประสบความสำเร็จอย่างยั่งยืน

โดยมีการกำหนดหลักสูตรในการฝึกอบรมให้เข้ากับสถานการณ์ของการตลาดไอยราในยุคปัจจุบัน มีระบบฝึกอบรมในรูปแบบออนไลน์และออฟไลน์ ได้แก่

- 1) หลักสูตร การเริ่มต้นธุรกิจ (START UP)
- 2) หลักสูตร ผู้เชี่ยวชาญด้านผลิตภัณฑ์ (PRODUCT EXPERT)
- 3) หลักสูตร เทคนิคการขาย/การตลาดออนไลน์ (AIGITAL BIZ)
- 4) หลักสูตร หน้าที่ผู้นำทีม (URTMS)
- 5) หลักสูตร ผู้นำในบทบาทพี่เลี้ยง (LEADER AS MENTOR)
- 6) หลักสูตร ผู้นำในบทบาทโค้ช (LEADER AS COACH)



การสมัครสมาชิก และการดำรงสถานภาพ

โอกาสทางธุรกิจโดยใช้เงินลงทุนเพียงเล็กน้อย
ในการสมัคร ก็สามารถเริ่มต้นธุรกิจ
ไอยรา แพลนเน็ต ได้อย่างง่ายดาย

การสมัครสมาชิก และการดำรงสถานภาพ

เริ่มต้น 5 ขั้นตอนการเป็นนักธุรกิจไอยรา

เมื่อท่านได้รับการแนะนำโอกาสทางธุรกิจจากญาติพี่น้อง เพื่อนหรือคนรู้จักและท่านได้ตัดสินใจเริ่มต้นธุรกิจไอยรา ซึ่งเกิดจากความสมัครใจของท่านเอง โดยใช้เงินลงทุนเพียงเล็กน้อยในการสมัครท่านก็สามารถเริ่มต้นธุรกิจได้ ดังนี้

- 01** ท่านสามารถเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาสมาชิกเพื่อทำคุณสมบัติในแพ็คเกจ Basic มียอดธุรกิจส่วนตัว 1,000 PV ไปใช้ด้วยตัวเองเพื่อสัมผัสกับคุณภาพของผลิตภัณฑ์นั้นๆ จนเกิดความพึงพอใจและมั่นใจ หลังจากนั้นท่านจึงแนะนำผลิตภัณฑ์ดังกล่าวให้กับเพื่อนฝูง ญาติพี่น้อง คนที่เรารู้จักหรือคนที่เรารักและปรารถนาดี อยากให้เขามีโอกาสได้ใช้ผลิตภัณฑ์ที่ดีมีคุณภาพ ซึ่งเป็นการเริ่มต้นในการขยายเครือข่ายผู้บริโภคของเราเองโดยธรรมชาติและท่านสามารถรับรายได้จากการสร้างเครือข่ายผู้บริโภคตามแผนธุรกิจไอยรา
- 02** ศึกษาข้อมูลพื้นฐานด้วยตนเองจากสื่อต่างๆ อย่างต่อเนื่อง เช่น ความรู้จากคู่มือนักธุรกิจไอยรา ถามตอบผลิตภัณฑ์ความรู้เรื่องผลิตภัณฑ์ จากสื่อเว็บไซต์ ยูทูบ หรือห้องเรียนรู้อื่นๆ ด้วยธุรกิจไอยราเป็นธุรกิจสำเร็จรูปที่ท่านสามารถเรียนรู้และปฏิบัติได้เองในเบื้องต้น
- 03** เข้าร่วมกิจกรรมต่างๆ เพื่อเรียนรู้พัฒนาตนเอง และนำผู้มุ่งหวังเข้าร่วมกิจกรรมศึกษาข้อมูลผลิตภัณฑ์และระบบธุรกิจไอยราอย่างต่อเนื่องทุกๆ สัปดาห์
- 04** นำตนเองเข้าสู่กระบวนการเรียนรู้ตามหลักสูตร Aiyara Academy เพื่อความเข้าใจในการสร้างธุรกิจ ทั้งในเรื่องของแนวคิดและการลงมือทำงานที่ถูกต้อง เพราะบริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด คือ องค์กรแห่งการเรียนรู้ที่มุ่งเน้นพัฒนาทั้งตัวท่านเองและทีมงานในอนาคตของท่านให้มีความรู้ ความเข้าใจและความสามารถที่จะนำพาผู้คน ให้ประสบความสำเร็จเช่นเดียวกับท่าน
- 05** เปิดโอกาส แนะนำสิ่งดีๆ ให้ผู้มุ่งหวังซื้อผลิตภัณฑ์และนำไปสู่การตัดสินใจเป็นนักธุรกิจไอยรา ทำคุณสมบัติแพ็คเกจ Basic โดยให้ท่านเป็นรหัสสปอนเซอร์ตรงจำนวน 10 คน ซึ่งนักธุรกิจรายใหม่ทั้ง 10 คน เริ่มต้นธุรกิจ 5 ขั้นตอนสู่ความสำเร็จอย่างมีแบบแผนที่ถูกต้อง

การสมัครเป็นนักรูทกิจ กับ บริษัท โอยรา แพลเนต จำกัด

คุณสมบัติและ
เอกสารประกอบการสมัคร

บุคคลทั่วไป

ต้องมีคุณสมบัติ ดังนี้

1. ผู้สมัครต้องมีอายุตั้งแต่ 18 ปีบริบูรณ์ขึ้นไป
2. ผู้สมัครจะต้องยอมรับและปฏิบัติตามกฎระเบียบ ข้อตกลงการดำเนินธุรกิจโอยราและแผนธุรกิจโอยราของบริษัททุกประการ

เอกสารที่ใช้ประกอบการสมัคร

ปัจจุบันมีประชาสัมพันธ์การส่งเอกสารยืนยันตัวตน KYC สำหรับนักรูทกิจ ภายใน 7 วัน

1. รูปบัตรประชาชนสำหรับคนไทย หรือรูปหน้า PASSPORT สำหรับชาวต่างชาติ ที่ชัดเจนและยังไม่หมดอายุ
2. รูปหน้าบัญชีธนาคารพาณิชย์ไทย
3. รูปถ่ายหน้าตรงคู่บัตรประชาชน ชัดเจน ไม่เบลอ ไม่สะท้อนแสง
4. รูปถ่ายหน้าตรง โดยเห็นใบหน้าชัดเจน ไม่สวมหมวก ไม่เบลอ ไม่สวมหน้ากากอนามัย หรือแว่นตา

สำหรับ **บัตรขาว บัตรชมพูที่เป็นชาติพันธุ์** ต้องแสดงหลักฐานดังนี้

1. รูปถ่ายหน้าตรง
2. ใบเลขที่ผู้เสียภาษี(สำคัญ)ที่ขอกับทางสำนักงานสรรพากรในพื้นที่
3. บัญชีธนาคาร

หมายเหตุ : น้องใส่ใจจะตรวจสอบความถูกต้องของหลักฐาน
ในช่วงเวลา 12.00-17.00 น. ของทุกวัน

ชาวต่างชาติ

เอกสารที่ใช้ประกอบการสมัคร

1. หนังสือเดินทาง (Passport) พร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง
2. สำเนาบัญชีธนาคารประเภทออมทรัพย์ที่เปิดในประเทศไทย พร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง

ชาวเขา

เอกสารที่ใช้ประกอบการสมัคร

1. บัตรประชาชนของบุคคลที่ไม่มีสัญชาติ ที่ระบุที่อยู่ในประเทศไทย โดยมีรูปและวันเดือนปีเกิดที่ชัดเจน ออกโดยทะเบียนราษฎรเท่านั้น (หนังสือที่ออกเป็นลายมือเขียนโดย สภอ. ไม่สามารถใช้เป็นหลักฐานประกอบการสมัครได้) พร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง
2. สำเนาสมุดบัญชีธนาคารประเภทออมทรัพย์ พร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง

พระภิกษุสงฆ์

เอกสารที่ใช้ประกอบการสมัคร

1. บัตรประชาชนหรือใบสุทธิของพระภิกษุสงฆ์ที่ยังไม่หมดอายุ
2. สำเนาสมุดบัญชีธนาคารประเภทออมทรัพย์ พร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง

หมายเหตุ

พ.ร.บ. การทำงานของคนต่างด้าว พ.ศ. 2551 กำหนดให้คนต่างด้าวที่จะทำงานในประเทศไทย ต้องได้รับอนุญาตจากกระทรวงแรงงาน ดังนั้น คนต่างด้าวที่จะสมัครทำธุรกิจขายตรง ซึ่งถือว่าเป็นงานตามกฎหมายประเภทหนึ่ง โดยต้องขอเลขประจำตัวผู้เสียภาษี จากกรมสรรพากรในพื้นที่อาศัย เพื่อแจ้งข้อมูลแก่บริษัทด้วย

- บริษัทสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาหรือปฏิเสธบุคคลใดๆ ที่สมัครเป็นนักรูทกิจโอยราโดยไม่จำเป็นต้องแจ้งเหตุผลให้บุคคลดังกล่าวทราบในทุกกรณี ไม่ว่าบุคคลนั้นจะเคยสมัครหรือไม่เคยสมัครเข้ามาเป็นนักรูทกิจโอยราก็ตาม
- การสมัครเป็นนักรูทกิจโอยราจะมีสถานภาพการเป็นนักรูทกิจโอยราโดยสมบูรณ์ เมื่อได้มีการบันทึกข้อมูลในใบสมัครเข้าสู่ระบบคอมพิวเตอร์รวมถึงมีการตรวจสอบใบสมัครและเอกสารประกอบการสมัครว่าครบถ้วนสมบูรณ์โดยเจ้าพนักงานของบริษัทเป็นที่เรียบร้อยแล้วเท่านั้น การส่งใบสมัครและเอกสารประกอบการสมัครมายังบริษัท ทั้งทางไปรษณีย์หรือด้วยตนเอง ยังมิได้หมายความว่าสมัครเป็นนักรูทกิจโอยราเสร็จสมบูรณ์แต่ประการใด

การกรอกใบสมัครออนไลน์ (On Line Application)

- 01 เข้าเว็บไซต์ www.aiyara.co.th สมัครสมาชิกเลือก เมนู โครงสร้างสายงาน กดเลือก ปุ่ม + เพิ่มสายงานที่ต้องการ กด Add แบบฟอร์มใบสมัครจะแสดงขึ้นมา
- 02 กรอกข้อมูลลงในแบบฟอร์มให้ครบแล้วกดปุ่ม "สมัครสมาชิก" โดยในขั้นตอนของการสมัครมีข้อมูลบางอย่างที่ท่านจำเป็นต้องระบุซึ่งเว้นว่างไม่ได้ ในแบบฟอร์มจะต้องทำเครื่องหมายเน้นไว้อย่างชัดเจนด้วยสัญลักษณ์ * (สีแดง)
- 03 แนบไฟล์เอกสารให้ครบถ้วน
 - 3.1 บัตรประชาชน
 - 3.2 ภาพถ่ายหน้าตรง
 - 3.3 ภาพถ่ายหน้าตรงถือบัตรประชาชน
 - 3.4 บัญชีธนาคาร
- 04 ตรวจสอบข้อมูล หากถูกต้องให้กดบันทึก
- 05 หน้าจอแสดง รหัสสมาชิกและรหัสผ่าน
- 06 รอเจ้าหน้าที่ ตรวจสอบเอกสารเรียบร้อยแล้ว กดยืนยัน
- 07 หากเรียบร้อยแล้วรหัสสมาชิกสามารถเข้าระบบทำการซื้อขายสินค้าหรืออื่นๆได้

หมายเหตุ

- รหัสสมาชิกและรหัสผ่านที่ออกโดยระบบคอมพิวเตอร์ใช้อ้างอิงกับระเบียบข้อมูลสมาชิกในการบันทึกคะแนนการสั่งซื้อและการทำธุรกรรมต่างๆ กับบริษัทฯ สิทธิใดๆ ที่พึงมีในฐานะนักธุรกิจไอยราของ บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด จะสมบูรณ์เมื่อท่านเจ้าของรหัสสมาชิกได้ดำเนินการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์
- รหัสผ่านเข้าสู่ระบบเป็นสิ่งที่ท่านควรเก็บเป็นความลับและไม่ทำสูญหายเพราะเกี่ยวข้องกับสิทธิประโยชน์ของท่านในการทำธุรกรรมกับบริษัทฯ เป็นที่ทราบกันโดยทั่วไปว่าการดำเนินการใดๆ ของผู้อื่นที่เข้าสู่ระบบด้วยรหัสสมาชิกและรหัสผ่านที่ถูกต้องของท่าน จะมีผลผูกพันเสมือนท่านทำการซื้อขายด้วยตนเอง

การดำรงสถานภาพ ของสมาชิก

นักธุรกิจไอยราจะมีสถานภาพการเป็นนักธุรกิจไอยราเป็นระยะเวลา 1 ปี นับจากวันสมัคร

การต่ออายุสมาชิก

- 01** อัตราค่าธรรมเนียมการต่ออายุสมาชิกของนักธุรกิจไอยรา 300 บาท/ปี โดยสามารถต่ออายุได้ล่วงหน้า 30 วัน นับถึงวันหมดอายุสมาชิก
- 02** นักธุรกิจไอยราสามารถต่ออายุสมาชิกได้ภายใน 90 วัน นับจากวันครบอายุสมาชิก 1 ปี จะนับอายุการดำรงสถานภาพการเป็นนักธุรกิจไอยราตามวันที่สมัคร และมีอายุสมาชิกภาพ 1 ปี เช่นเดิม
- 03** นักธุรกิจไอยราที่รักษาผลประโยชน์ 10 เดือน ในรอบปีที่ดำเนินธุรกิจ จะได้รับการยกเว้นค่าธรรมเนียมการต่ออายุสมาชิก 300 บาทในปีถัดไป

ตัวอย่างการต่ออายุสมาชิก

- 01** นาย A สมัครเป็นนักธุรกิจไอยราเมื่อวันที่ 10 มีนาคม 2555 จะมีอายุการเป็นสมาชิกครบ 1 ปี ในวันที่ 9 มกราคม 2556
- 02** นาย A มีสิทธิในการต่ออายุสมาชิกได้ 90 วัน คือ ตั้งแต่วันที่ 10 มีนาคม 2556 - วันที่ 9 มิถุนายน 2556
- 03** ถ้าหากนาย A มาดำเนินการต่ออายุสมาชิกในวันที่ 2 มิถุนายน 2556 วันที่นับครบอายุการเป็นสมาชิกนักธุรกิจไอยรา ในครั้งต่อไป คือ วันที่ 9 มีนาคม 2557

หมายเหตุ

บริษัทสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาขอรับหรือปฏิเสธการต่ออายุสมาชิกภาพของนักธุรกิจไอยราทุกกรณี หากนักธุรกิจไอยรากระทำการฝ่าฝืนกฎจรรยาบรรณ หรือดำเนินธุรกิจบนแนวทางที่ไม่ถูกต้อง หรือเคยได้รับการตักเตือนจากบริษัทแล้วเพิกเฉย มิได้ให้ความสำคัญในการเปลี่ยนแปลง การดำเนินธุรกิจไอยราของตนให้อยู่บนพื้นฐานที่ถูกต้องดีงาม

การลาออกจากการเป็นนักธุรกิจไอยรา

- 01** นักธุรกิจไอยราสามารถยื่นขอลาออกจากการเป็นนักธุรกิจไอยราได้ ต้องมีอายุสมาชิก 6 เดือนขึ้นไป โดยแจ้งความประสงค์ในการลาออกเป็นลายลักษณ์อักษรพร้อมแนบสำเนาบัตรประชาชนที่เซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง ส่งเป็นจดหมายลงทะเบียน (ระบุมุมซอง “ฝ่ายบริการคำร้อง”) มายังสำนักงานใหญ่เท่านั้น
- 02** นักธุรกิจไอยราที่ขอลาออกจากการเป็นนักธุรกิจไอยราแล้ว ท่านสามารถยื่นขอสมัครเป็นนักธุรกิจไอยราใหม่ได้อีกครั้ง หลังจากครบ 6 เดือน นับจากวันที่ลาออก ทั้งนี้ บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการพิจารณารับสมัครทุกกรณี

ORDER



การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์

บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด
มีช่องทางการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์สำหรับ
สมาชิกได้หลายช่องทาง

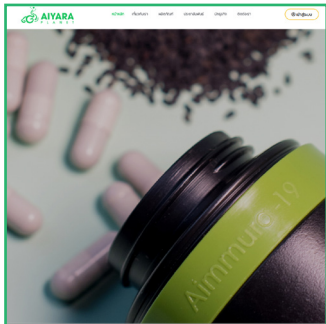
การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์

บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด มีช่องทางการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์สำหรับสมาชิก ได้หลายช่องทางดังต่อไปนี้

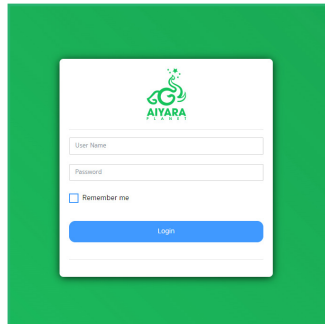
การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์หน้าเคาน์เตอร์ (Counter Order)

1. กรอกชื่อ-สกุล รหัสสมาชิกในใบสั่งซื้อ
2. เลือกรายการในใบสั่งซื้อ (ทำคุณสมบัติ/รักษาคุณสมบัติ/เปิดหรือเติม AISTOCK)
3. เลือกรายการผลิตภัณฑ์ที่จะสั่งซื้อ จำนวนที่ต้องการสั่งซื้อและจำนวนเงิน
4. ท่านสามารถชำระค่าผลิตภัณฑ์ด้วยเงินสด/สแกน QR CODE (แม่ฉฉ) และ บัตรเครดิต ที่ระบุชื่อท่านเป็นเจ้าของบัตรเท่านั้นบริษัท ปฏิเสธการรับชำระด้วยบัตรเครดิตกรณีที่ไม่ใช่เจ้าของบัตรในทุกกรณี
5. เมื่อชำระเงินแล้ว ท่านจะต้องตรวจสอบความถูกต้องของใบเสร็จรับเงิน ชื่อผู้สั่งซื้อประเภทการสั่งซื้อรายการผลิตภัณฑ์และจำนวนให้ถูกต้องหากพบความผิดพลาดกรุณาแจ้งพนักงานเพื่อแก้ไขทันที แล้วจึงนำไปติดต่อขอรับผลิตภัณฑ์ที่เคาน์เตอร์จ่ายผลิตภัณฑ์
6. ท่านต้องเก็บรักษาใบเสร็จรับเงินไว้เพื่อเป็นหลักฐาน หากจำเป็นต้องมีการติดต่อกับบริษัทในภายหลัง
7. ท่านควรตรวจสอบความถูกต้องของยอดธุรกิจ (PV) ที่เกิดจากการรายการสั่งซื้อในระบบเว็บไซต์ทุกครั้ง
8. เคาน์เตอร์บริการสมาชิกเปิดตั้งแต่เวลา 09.30 - 18.00 น. ของทุกวัน

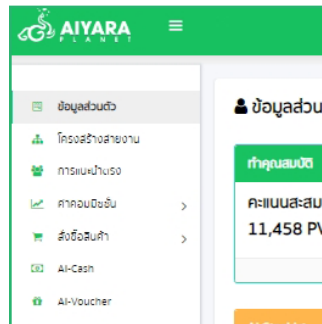
การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ออนไลน์ (Online Order)



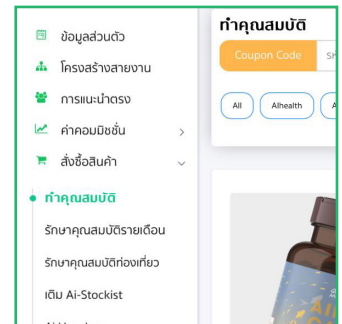
1. เข้าสู่ระบบหน้าเว็บไซต์
www.aiyara.co.th



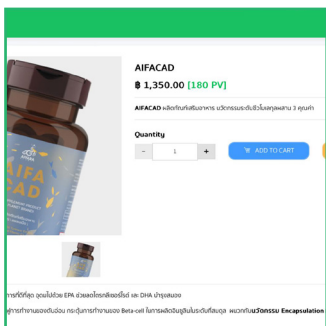
2. Login เข้าสู่ระบบ User
Name และ Password



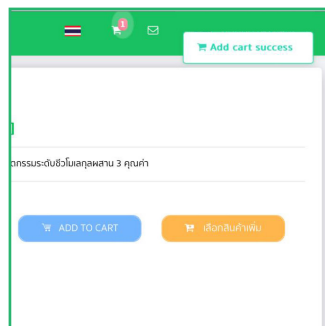
3. เลือก เมนู **สั่งซื้อสินค้า**



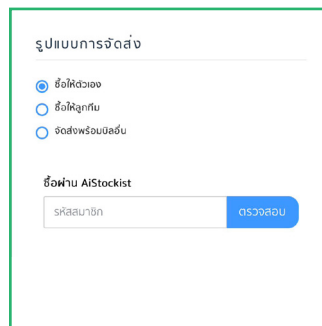
4. เลือกประเภทการสั่งซื้อ
(ทำคุณสมบัติ/รักษายอด
/เติม AISTOCKIST)



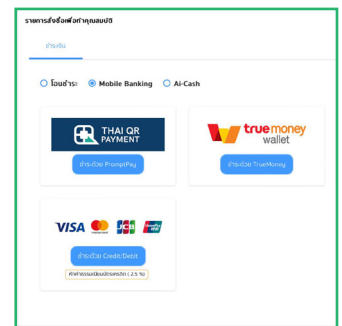
5. เลือกสินค้าและ จำนวน
แล้วกด ADD TO CART



6. กด **ตะกร้า** ที่มุมบนด้าน
ขวา

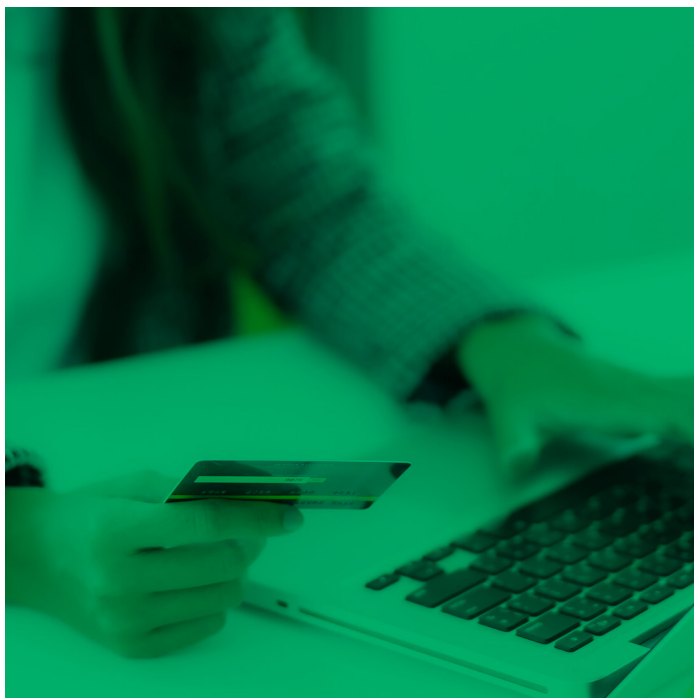


7. เลือกรูปแบบการจัดส่ง



8. เลือก **ชำระเงิน**

PAYMENT



การชำระเงินค่าผลิตภัณฑ์

เพื่ออำนวยความสะดวกในเรื่องการบริการ
ชำระเงินค่าผลิตภัณฑ์ บริษัทฯ ได้เปิดช่องทาง
การชำระเงินไว้หลายช่องทาง

การชำระเงินผลิตภัณฑ์

เพื่ออำนวยความสะดวกในเรื่องการบริการชำระเงินค่าผลิตภัณฑ์ บริษัทฯ ได้เปิดช่องทางการชำระเงินไว้หลายช่องทางดังนี้



ชำระด้วยตนเองที่เคาน์เตอร์ บริการของไอยรา

ชำระด้วยตนเองที่เคาน์เตอร์บริการของไอยราทุกสาขาทั่วประเทศ

- เงินสด
- เครดิต
- สแกน QR CODE (แม่มณี)

หมายเหตุ

- ระบบจะบันทึกประวัติการสั่งซื้อ เพื่อให้ท่านสามารถตรวจสอบรายการย้อนหลังได้ผ่านเมนู "ประวัติการสั่งซื้อ"
- ค่าธรรมเนียมในการชำระเป็นค่าบริการของผู้ชำระและจะถูกเรียกเก็บเพิ่มเติมจากค่าสินค้าและบริการที่ท่านจ่ายให้บริษัทฯ
- รายการการสั่งซื้อทุกรายการจะใช้วันที่และเวลาที่ชำระเงินเรียบร้อยแล้ว อ้างอิงในการประมวลผล เช่น กรณีที่ท่านทำการสั่งซื้อไว้ในวันที่ 1 มกราคม 2555 เวลา 12.00 น. และดำเนินการชำระค่าบริการเสร็จสิ้นเมื่อ วันที่ 3 มกราคม 2555 เวลา 22.00 น. จะถือเป็นรายการที่ต้องประมวลผลในวันที่ 3 มกราคม 2555 รายการสั่งซื้อที่ไม่มีการชำระเงิน จะถูกเก็บไว้เพื่อรอการชำระระหว่างที่ยังไม่ชำระ ท่านสามารถยกเลิกได้และรายการดังกล่าวอาจถูกยกเลิกโดยอัตโนมัติในเวลาที่เหมาะสม
- วิธีการชำระเงินทุกช่องทางเมื่อดำเนินการเสร็จสิ้นอย่างถูกต้องแล้ว ท่านควรเก็บหลักฐานการชำระเงินไว้สักกระยะหนึ่ง สำหรับกรณีที่เกิดความผิดพลาดในการชำระเงินไม่สมบูรณ์ ท่านสามารถนำหลักฐานมาอ้างอิงได้

SHIPPING



การรับและการจัดส่ง ผลิตภัณฑ์

การรับและการจัดส่งผลิตภัณฑ์

01 การรับผลิตภัณฑ์

นักธุรกิจไอยราสามารถรับผลิตภัณฑ์ได้ด้วยตนเอง หรือกรณีที่ให้ผู้อื่นมารับผลิตภัณฑ์แทนที่สำนักงานใหญ่หรือศูนย์บริการทุกสาขาทั่วประเทศ (ณ สาขาที่ท่านได้ดำเนินการสั่งซื้อหรือตามที่ได้ระบุสาขาที่ต้องการรับผลิตภัณฑ์ในระบบการสั่งซื้อออนไลน์) โดยใช้หมายเลขอ้างอิงการสั่งซื้อออนไลน์ ทุกครั้งที่มีการไปรับผลิตภัณฑ์

02 การจัดส่งผลิตภัณฑ์

บริษัทฯ จะจัดส่งผลิตภัณฑ์ให้นักธุรกิจไอยราตามชื่อและที่อยู่ที่ได้ไว้ในใบสมัคร หรือได้บันทึกไว้ในระบบข้อมูลของบริษัทเท่านั้น หากต้องการแก้ไขสถานที่จัดส่ง นักธุรกิจไอยราจะต้อง Log in เข้าสู่ระบบด้วย Username และ Password ของตนเองเพื่อทำการแก้ไขที่อยู่สำหรับการจัดส่งให้เรียบร้อยก่อนทำการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ ซึ่งบริษัทฯ จะจัดส่งผลิตภัณฑ์ไปยังที่อยู่ที่ได้ยื่นแก้ไขไว้แล้วเท่านั้น

03 วันทำการ วันจันทร์-ศุกร์ ยกเว้นวันเสาร์-อาทิตย์และวันหยุดนักขัตฤกษ์

บริษัทฯ ให้บริการจัดส่งผลิตภัณฑ์ในวันทำการ ทั้งนี้ หากท่านไม่ได้รับผลิตภัณฑ์ภายใน 3 วันทำการ นับจากวันที่สั่งซื้อ (ขึ้นอยู่กับพื้นที่) โดยการจัดส่งจะเป็นไปตามระเบียบบริการและตารางการจัดส่ง

ระเบียบการบริการจัดส่งสินค้า

สมาชิกสั่งซื้อสินค้าตั้งแต่ 1-2 บิล
จัดส่งที่อยู่เดียวกันคิดค่าจัดส่ง
สินค้า ทั่วประเทศ

100 บาท

กรณีจัดส่งที่อยู่เดียวกันตั้งแต่
3 บิลขึ้นไป คิดค่าบริการจัดส่ง
สินค้า ทั่วประเทศ

200 บาท

กรณีสั่งซื้อสินค้ามูลค่ารวม
30,000 บาทขึ้นไป และจัดส่ง
ที่อยู่เดียวกัน

จัดส่งฟรี

การบริการส่งด่วนได้ไว

- เฉพาะพื้นที่กรุงเทพและปริมณฑลเท่านั้น
 - บริการตั้งแต่วันจันทร์ - วันเสาร์ เวลา 12.00 - 15.00 น.
 - ระยะเวลาจัดส่งขึ้นอยู่กับมูลค่าในบิลสั่งซื้อ
 - มูลค่ารวมไม่เกิน 10,000 บาท จัดส่งภายใน 3 ชั่วโมง
 - มูลค่ารวมเกิน 10,000 บาท จัดส่งภายใน 5 ชั่วโมง
 - ค่าจัดส่งลูกค้าต้องชำระค่าบริการเอง
- โดยติดต่อ LineOA : น้องใสใจ แจ้งความประสงค์รับบริการ “ส่งด่วนได้ไว”



ระยะเวลาการสั่งซื้อและจัดส่งสินค้า



สมาชิกสั่งซื้อชำระเงินเสร็จสมบูรณ์		บริษัทฯ แพ็คสินค้าและจัดส่ง		ระยะเวลาได้รับสินค้า
วัน	เวลา	วัน	เวลา	
วันอาทิตย์	09.30 - 18.30 น.	วันจันทร์	13.00 น.	- กรุงเทพฯ/ปริมณฑล 1-2 วันทำการ - ต่างจังหวัด 2-3 วันทำการ - นอกเขตอำเภอเมือง/ อำเภอที่ห่างไกล 3-5 วันทำการ
วันจันทร์	ก่อนเวลา 11.00 น.	วันจันทร์	13.00 น.	
	11.00 - 18.30 น.	วันอังคาร	13.00 น.	
วันอังคาร	ก่อนเวลา 11.00 น.	วันอังคาร	13.00 น.	
	11.00 - 18.30 น.	วันพุธ	13.00 น.	
วันพุธ	ก่อนเวลา 11.00 น.	วันพุธ	13.00 น.	
	11.00 - 18.30 น.	วันพฤหัสบดี	13.00 น.	
วันพฤหัสบดี	ก่อนเวลา 11.00 น.	วันพฤหัสบดี	13.00 น.	
	11.00 - 18.30 น.	วันศุกร์	13.00 น.	
วันศุกร์	ก่อนเวลา 11.00 น.	วันศุกร์	13.00 น.	
	11.00 - 18.30 น.	วันเสาร์	13.00 น.	
วันเสาร์	ก่อนเวลา 11.00 น.	วันเสาร์	13.00 น.	
	11.00 - 18.30 น.	วันจันทร์	13.00 น.	

หมายเหตุ

- ระยะเวลาการจัดส่งสินค้าในอำเภอที่ห่างไกลขึ้นกับการบริการของผู้รับช่วงต่อ
- การจัดส่งสินค้าอาจมีความล่าช้าโดยเกิดจากสมาชิกแจ้งข้อมูลผู้รับสินค้าปลายทางไม่ถูกต้อง เช่น ที่อยู่ รหัสไปรษณีย์ หมายเลขโทรศัพท์ และเจ้าหน้าที่จัดส่งสินค้าไม่สามารถติดต่อเลขหมายปลายทางได้/ไม่มีผู้รับสาย



นโยบายการรับประกันสินค้า และบริการหลังการขาย

1. นโยบายการรับประกันสินค้า (Warranty Policy)

บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด มุ่งมั่นในการส่งมอบผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพสูงและปลอดภัยต่อผู้บริโภค ทั้งนี้บริษัทฯ รับประกันคุณภาพสินค้าทุกรายการ ภายใต้เงื่อนไขดังต่อไปนี้

1.1 การรับประกันความพึงพอใจ (Satisfaction Guarantee)

บริษัทฯ รับประกันความพึงพอใจในผลิตภัณฑ์ทุกชนิด โดยแบ่งตามประเภทลูกค้า ดังนี้

ประเภทลูกค้า	ระยะเวลาประกัน	การคืนเงิน	หมายเหตุ
ลูกค้าบริโภค	7 วัน	เต็มจำนวน ภายใน 15 วัน	นับจากวันที่ได้รับแจ้งข้อคืน
สมาชิก	12 เดือน	หักส่วนลด และโบนัสที่ สมาชิกได้รับแล้ว หักค่าดำเนินการ ไม่เกิน 10% ภายใน 15 วัน	สินค้าอยู่ในสภาพที่กำหนด และคืนเงินนับจากวันที่ได้รับอนุมัติ ตามเงื่อนไขนโยบายสินค้าคงคลัง และการรับซื้อคืนสินค้า กรณีผู้จำหน่ายอิสระยกเลิกสัญญา

1.2 เงื่อนไขการรับประกัน

สินค้าที่อยู่ในเงื่อนไขการรับประกัน ต้องเป็นไปตามข้อกำหนดดังนี้

- สินค้าต้องอยู่ในสภาพเดิม ไม่ผ่านการเปิดใช้งานหรือมีการใช้งานเพียงบางส่วน โดยเหลือไม่ต่ำกว่า 50%
- ต้องแสดงใบเสร็จรับเงิน / หลักฐานการสั่งซื้อจากบริษัทฯ
- สินค้าต้องไม่มีร่องรอยการถูกทำลาย หรือแก้ไขดัดแปลงบรรจุภัณฑ์
- อยู่ภายในระยะเวลาการรับประกันที่กำหนด
- ผลิตภัณฑ์ที่ซื้อในเงื่อนไขโปรโมชั่น ต้องนำผลิตภัณฑ์ที่รวมอยู่ในชุดโปรโมชั่น มาคืนพร้อมกันทั้งคู่

1.3 ข้อยกเว้นการรับประกัน

บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ไม่รับคืนสินค้าในกรณีต่อไปนี้

- สินค้าที่หมดอายุแล้ว เสื่อมสภาพ หรือชำรุด
- สินค้าที่ถูกยกเลิกการจำหน่ายเกิน 6 เดือน
- สินค้าที่ไม่มีหลักฐานการซื้อจากบริษัทฯ

2. บริการหลังการขาย (After-Sales Service)

2.1 ช่องทางการรับคืนสินค้า

ลูกค้าสามารถดำเนินการคืนสินค้าได้ผ่านช่องทางดังนี้

- 1.ติดต่อโดยตรงที่สำนักงานธุรกิจ โอโยรา แพลนเน็ต ทุกสาขา
- 2.ติดต่อผ่านตัวแทนจำหน่าย / สมาชิกที่ท่านสังกัด
- 3.แจ้งผ่านช่องทางออนไลน์ของบริษัทฯ (เว็บไซต์ / Line Official)

2.2 ขั้นตอนการคืนสินค้า และรับเงินคืน

- 1.แจ้งความประสงค์คืนสินค้าพร้อมระบุสาเหตุ
- 2.แสดงหลักฐานการซื้อ ได้แก่ ใบเสร็จรับเงิน และบัตรสมาชิก (ถ้ามี)
- 3.ส่งคืนสินค้าพร้อมบรรจุภัณฑ์เดิมในสภาพที่กำหนด
- 4.เจ้าหน้าที่ตรวจสอบสินค้า และอนุมัติการคืน
- 5.บริษัทฯ ดำเนินการคืนเงินภายใน 15 วันทำการ นับจากวันที่ได้รับแจ้งขอคืน
กรณีคืนเงินแก่ลูกค้า และนับแต่วันที่ได้อนุมัติ กรณีคืนเงินแก่สมาชิก

2.3 รูปแบบการคืนเงิน

- 1.โอนเงินเข้าบัญชีธนาคารของลูกค้า (ใช้เวลา 15 วันทำการ)
- 2.เครดิตเงินในบัญชีสมาชิก สำหรับนำไปซื้อสินค้าครั้งถัดไป
- 3.กรณียกเลิกธุรกิจ : บริษัทฯ มีสิทธิ์ หักส่วนลด โบนัสที่สมาชิกได้รับแล้ว และหักค่าธรรมเนียมดำเนินการไม่เกิน 10%

2.4 เอกสารที่ต้องเตรียม

- ใบเสร็จรับเงิน / ใบกำกับภาษี หรือหลักฐานการสั่งซื้อ
- สำเนาบัตรประชาชน
- สำเนาสมุดบัญชีธนาคาร (กรณีขอรับเงินโอน)
- แบบฟอร์มขอคืนสินค้า (รับได้ที่สำนักงาน หรือดาวน์โหลดจากเว็บไซต์)

2.5 การเปลี่ยนสินค้ากรณีสั่งซื้อออนไลน์

กรณีที่สมาชิกได้รับผลิตภัณฑ์ไม่ตรงกับรายการที่สั่งซื้อผ่านช่องทางออนไลน์ บริษัทฯ ยินดีปรับเปลี่ยน และจัดส่งผลิตภัณฑ์ที่ถูกต้อง ให้กับสมาชิก ภายในได้เงื่อนไขดังนี้

- บริษัทฯ จะปรับเปลี่ยนและจัดส่งผลิตภัณฑ์ที่ถูกต้องภายใน 7-14 วันทำการ นับแต่วันที่ได้รับแจ้ง
- สมาชิกเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการจัดส่งสินค้าคืน (สามารถขอคืนค่าใช้จ่ายส่วนนี้ได้)
- กรณีสั่งซื้อผ่านเคาน์เตอร์ (กรุงเทพฯ และต่างจังหวัด) บริษัทฯ ยินดีเปลี่ยนให้ทันที ณ จุดบริการ โดยไม่มีค่าใช้จ่าย
- ผลิตภัณฑ์ที่นำมาเปลี่ยนต้องอยู่ในสภาพเดิม ไม่ผ่านการเปิดใช้งาน

3. กรณีที่สมาชิกนำผลิตภัณฑ์ไปจำหน่ายให้แก่ลูกค้า

กรณีที่สมาชิกนำผลิตภัณฑ์ไปจำหน่ายให้แก่ลูกค้า หากลูกค้าไม่พอใจในคุณภาพด้วยเหตุใดก็ตาม สมาชิกสามารถนำ ผลิตภัณฑ์ดังกล่าวมาคืนแก่บริษัทฯ ตามรายละเอียดดังกล่าวข้างต้น

- สมาชิกมีหน้าที่ดูแล และรับผิดชอบต่อลูกค้าปลายทางอย่างสม่ำเสมอ
- สมาชิกต้องนำผลิตภัณฑ์ที่ลูกค้าคืนมาดำเนินการผ่านช่องทางของบริษัทฯ ตามขั้นตอนในหมวด 3
- หากผลิตภัณฑ์ได้รับความเสียหายจากเจตนาหรือเนื่องจากการใช้ผลิตภัณฑ์ที่ไม่ถูกต้อง จะไม่เข้าเงื่อนไขการรับประกันและไม่สามารถนำมาขอคืนได้

4. การโอนสิทธิ์สมาชิก (กรณีเสียชีวิต / ทุพพลภาพ)

สมาชิกสามารถโอนสิทธิ์การเป็นสมาชิก บริษัท โอเรา แพลนเน็ต จำกัด ให้กับผู้อื่นได้ ภายในได้เงื่อนไขดังนี้

- ผู้รับโอนต้องเป็นทายาทตามกฎหมาย และหรือที่ระบุไว้ในใบสมัครเท่านั้น
- ผู้รับโอนสิทธิ์ต้องมีคุณสมบัติครบตามเงื่อนไขการสมัครสมาชิกใหม่ทุกประการ
- การโอนสิทธิ์ทุกครั้งต้องได้รับการอนุมัติจากบริษัทฯ ก่อน และบริษัทฯ มีสิทธิ์พิจารณาอนุมัติตามความเหมาะสม
- กรณีสมาชิกเสียชีวิต: บริษัทฯ จะโอนมรดกทางธุรกิจให้กับทายาท โดยต้องแสดงเอกสารทางกฎหมายที่เกี่ยวข้อง
- กรณีสมาชิกทุพพลภาพถาวร หรือสูงอายุจนไม่สามารถประกอบธุรกิจตามปกติได้ : สามารถยื่นคำร้องขอโอนสิทธิ์ได้ที่สำนักงานบริษัทฯ
- เอกสารที่ต้องใช้: ใบมรณบัตร หรือใบรับรองแพทย์ + สำเนาบัตรประชาชนผู้รับโอน + หลักฐานความสัมพันธ์ตามกฎหมาย

นโยบายสินค้าคงคลังและการรับซื้อคืนสินค้า กรณีผู้จำหน่ายอิสระยกเลิกสัญญา

บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด ขอแจ้งให้ผู้จำหน่ายอิสระและนักธุรกิจไอยราทุกท่านรับทราบว่า บริษัทจะเพิ่มเติมข้อความเกี่ยวกับ นโยบายสินค้าคงคลังและการรับซื้อคืนสินค้า กรณีผู้จำหน่ายอิสระยกเลิกสัญญากับบริษัท ไว้ในชุดคู่มือการดำเนินธุรกิจ เพื่อให้การดำเนินธุรกิจมีความชัดเจน โปร่งใส เป็นธรรม และสอดคล้องกับมาตรฐานจรรยาบรรณธุรกิจขายตรงโลก

โดยมีข้อความสำคัญดังนี้

“บริษัทจะรับซื้อคืนสินค้าคงคลังที่ผู้จำหน่ายอิสระยังมีได้จำหน่ายและยังคงอยู่ในสภาพที่ขายได้อยู่ รวมถึงอุปกรณ์ส่งเสริมการขาย อุปกรณ์ส่งเสริมธุรกิจและชุดคู่มือการดำเนินธุรกิจต่างๆ ที่ได้ซื้อไปในช่วงระยะเวลา 12 เดือนสุดท้ายก่อนยกเลิกสัญญา โดยบริษัทจะคืนเงินให้แก่ผู้จำหน่ายอิสระตามราคาที่ซื้อไป หักค่าดำเนินการสูงสุดไม่เกินร้อยละ 10 ของราคาซื้อสุทธิ และบริษัทอาจหักผลประโยชน์ต่างๆ ที่ผู้จำหน่ายอิสระได้รับไป โดยพิจารณาจากยอดซื้อของสินค้าที่ส่งคืน”

เงื่อนไขประกอบการรับซื้อคืนสินค้า

เพื่อให้การรับซื้อคืนสินค้าเป็นไปอย่างถูกต้อง โปร่งใส และสามารถตรวจสอบย้อนกลับได้ ผู้จำหน่ายอิสระมีหน้าที่เก็บรักษาหลักฐานการสั่งซื้อสินค้า เช่น ใบเสร็จรับเงิน ใบกำกับภาษี ใบสั่งซื้อ หรือหลักฐานอื่นใดที่บริษัทออกให้ โดยสินค้าที่นำมาขอคืนแก่บริษัทจะต้องเป็นสินค้าที่ซื้อจากบริษัท และต้องมีเลขที่ผลิต และ/หรือรหัสประจำสินค้า รวมถึง QR Code ตรงกับข้อมูลตามหลักฐานการสั่งซื้อ หรือข้อมูลในระบบของบริษัท และสินค้านั้นจะต้องยังคงอยู่ในสภาพที่ขายได้อยู่ ทั้งนี้ บริษัทขอสงวนสิทธิในการตรวจสอบความถูกต้องของเอกสาร หลักฐานการสั่งซื้อ และสภาพสินค้าก่อนดำเนินการรับซื้อคืนตามหลักเกณฑ์ที่กำหนด

บริษัทขอยืนยันว่า การเพิ่มเติมนโยบายดังกล่าวมีวัตถุประสงค์เพื่อส่งเสริมการดำเนินธุรกิจอย่างถูกต้อง เป็นธรรม และสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้จำหน่ายอิสระทุกท่าน ภายใต้หลักการดำเนินธุรกิจที่โปร่งใส ตรวจสอบได้ และให้ความสำคัญกับการเติบโตร่วมกันอย่างยั่งยืน

ขั้นตอนการเปลี่ยน คืนผลิตภัณฑ์

การเปลี่ยน-คืนผลิตภัณฑ์มีขั้นตอนดังต่อไปนี้

01

แบบฟอร์มการขอเปลี่ยน-
คืนผลิตภัณฑ์

02

สำเนาบัตรประชาชน

03

ใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษี

04

สินค้าที่ต้องการเปลี่ยน

F.CS46 Rev.01


แบบฟอร์มการขอเปลี่ยน/คืนผลิตภัณฑ์

วันที่
เลขที่

เรียน
ข้าพเจ้า (นาย/นาง/นางสาว) รหัสสมาชิก

คุณวุฒิ ที่อยู่
เบอร์โทร มีความประสงค์ขอ ☐ เปลี่ยนผลิตภัณฑ์ ☐ คืนผลิตภัณฑ์
เนื่องจาก

สิ่งที่แนบมาด้วย (โปรดระบุ)
☐ สำเนาบัตรประชาชน
☐ ใบสั่งซื้อ/ใบเสร็จรับเงิน
☐ ผลิตภัณฑ์ที่ขอเปลี่ยน/คืน
☐ อื่นๆ

จึงเรียนมาเพื่อโปรดพิจารณา
ลงชื่อ ลงชื่อ
(.....) (.....)
ผู้ขอเปลี่ยน/คืนผลิตภัณฑ์ เจ้าหน้าที่รับเรื่อง

ส่วนที่ 1 ความเห็นของเจ้าหน้าที่
ตรวจสอบข้อมูลเรียบร้อยแล้ว ☐ สามารถดำเนินการต่อไปได้
☐ ไม่สามารถดำเนินการต่อไปได้ เนื่องจาก

ลงชื่อ
(.....)

ส่วนที่ 2 ความเห็นของฝ่ายบริหาร
☐ อนุมัติ
☐ ไม่อนุมัติ เนื่องจาก

ลงชื่อ
(.....)

✂ (สำหรับสมาชิก) วันที่ เลขที่

รหัส ชื่อ-นามสกุล
เรื่อง
ผู้รับคำร้อง โปรดติดดาบผลในวันที่

WE CARE WE SHARE WE GROW www.aiyara.co.th

F.CS46 Rev.01

การรับประกันการเปลี่ยนและคืนผลิตภัณฑ์

บริษัท ไอยรา แพลเน็ท จำกัด มีนโยบายในการรับประกันความพอใจของลูกค้าต่อคุณภาพของผลิตภัณฑ์
ทุกชนิดที่ผลิตขึ้นภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัทฯ โดยมีรายละเอียด ดังนี้

การคืนสินค้า

- กรณีที่สมาชิกซื้อผลิตภัณฑ์ไปใช้แล้วและไม่พอใจในคุณภาพของผลิตภัณฑ์ไม่ว่าด้วยเหตุผลใดก็ตาม ท่านสามารถ
นำผลิตภัณฑ์ดังกล่าวกลับมายังคืนได้ โดยบริษัทฯ จะคืนเงินค่าผลิตภัณฑ์ตามราคาที่สมาชิกซื้อมาโดยหักส่วนลด
หรือผลตอบแทนที่บริษัทฯ ได้จ่ายให้กับสมาชิกและกลุ่มของสมาชิกก่อนหน้านั้นแล้วตามแผนธุรกิจ รวมถึงการหัก
ค่าธรรมเนียมในการดำเนินการ 10% ของมูลค่าผลิตภัณฑ์ จำนวนเงินคงเหลือสุทธิ ซึ่งบริษัทฯ จะคืนคืนผ่านบัญชี
ธนาคารของสมาชิกภายใน 15 วัน ทั้งนี้บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ที่จะไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์นั้นให้ท่านต่อไป
- กรณีที่สมาชิกนำผลิตภัณฑ์ไปจำหน่ายให้แก่ลูกค้า หากลูกค้าไม่พอใจในคุณภาพด้วยเหตุผลใดก็ตาม และต้องการ
คืนผลิตภัณฑ์นั้นๆ สมาชิกสามารถนำผลิตภัณฑ์ดังกล่าวมาคืนกับบริษัทฯ ตามรายละเอียดดังกล่าวข้างต้น
- สมาชิกสามารถคืนสินค้าได้ภายใน 7 วัน นับตั้งแต่วันที่ได้รับสินค้า

การเปลี่ยนสินค้า

- กรณีที่สมาชิกได้รับผลิตภัณฑ์ไม่ตรงกับรายการที่สั่งซื้อไป หากสั่งซื้อผ่านช่องทางศูนย์ธุรกิจกรุงเทพและ
ศูนย์ธุรกิจต่างจังหวัดทุกศูนย์บริษัทฯ ยินดีเปลี่ยนให้ทันที แต่หากสมาชิกสั่งซื้อ online บริษัทฯ ยินดีที่จะรับเปลี่ยน
และจัดส่งผลิตภัณฑ์ที่ถูกต้องให้กับสมาชิกภายใน 7-14 วันทำการ โดยไม่คิดค่าใช้จ่ายใดๆ ทั้งนี้ผลิตภัณฑ์ที่สมาชิก
นำกลับมาเปลี่ยนจะต้องอยู่ในสภาพเดิม ไม่ผ่านการเปิดใช้งาน
- กรณีที่สมาชิกพบว่าผลิตภัณฑ์ที่รับไปมีตำหนิ บรรจุภัณฑ์ชำรุดเสียหาย หรือผลิตภัณฑ์เสื่อมคุณภาพ สามารถ
นำขอเปลี่ยนได้ภายใน 7 วัน นับตั้งแต่วันที่ได้รับสินค้า

ทั้งนี้ ผลิตภัณฑ์ที่นำมาเปลี่ยนหรือคืน ภายใต้การรับประกันความพอใจของบริษัทฯ จะต้องเป็นคุณลักษณะดังนี้

- มีปริมาณคงเหลือไม่น้อยกว่า 50% ของปริมาณที่ระบุไว้ในบรรจุภัณฑ์นั้นๆ
- เป็นผลิตภัณฑ์ที่บริษัทฯ ยังคงมีจำหน่ายอยู่ตามปกติในปัจจุบัน
- เป็นผลิตภัณฑ์ที่ยังไม่หมดอายุ
- ผลิตภัณฑ์ที่ซื้อในเงื่อนไขของโปรโมชั่น จะต้องนำผลิตภัณฑ์ที่รวมอยู่ในชุดโปรโมชั่นนั้นมาคืนพร้อมกับทั้งชุด
- หากผลิตภัณฑ์ที่สมาชิกซื้อไป ได้รับความเสียหายอันเกิดจากเจตนาหรือเนื่องจากการใช้ผลิตภัณฑ์ที่ไม่ถูกต้องใดๆ
จะไม่เข้าเกณฑ์ในการรับประกันความพอใจและไม่สามารถนำมาขอคืนได้

การเปลี่ยน-คืนผลิตภัณฑ์มีขั้นตอน ดังต่อไปนี้

- แสดงใบเสร็จรับเงิน และรายการผลิตภัณฑ์ที่ขอคืน
- กรอกแบบฟอร์มการขอเปลี่ยน-คืนผลิตภัณฑ์
- ยื่นแบบฟอร์มและเอกสารสำเนาบัตรประชาชนของสมาชิกไว้กับเจ้าหน้าที่บริษัทฯ เพื่อรอผลพิจารณาและอนุมัติ

ส่งแบบฟอร์มขอเปลี่ยน/คืนผลิตภัณฑ์และสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมที่ศูนย์ธุรกิจกรุงเทพ
โทรศัพท์ 0-2026-3555 อีเมล info@aiyaraplanet.com

WE CARE WE SHARE WE GROW www.aiyara.co.th

แบบฟอร์มการขอเปลี่ยน/คืนผลิตภัณฑ์

COMMISSION



ค่าคอมมิชชั่น

การรับเงินค่าคอมมิชชั่นและการกำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่น

การรับเงินค่าคอมมิชชั่น และการกำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่น

นักธุรกิจไอยราสามารถรับค่าคอมมิชชั่น

โดยการโอนเข้าบัญชีธนาคารพาณิชย์ที่ท่านระบุไว้ตั้งแต่วันสมัคร

การกำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่น

การคำนวณคอมมิชชั่นของบริษัทฯ มีรอบการคำนวณทุกรอบ 5 วันและมีการกำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่นใน 5 วันถัดไป
ในแต่ละเดือนระบบแผนปันผลจะคำนวณคอมมิชชั่น 6 รอบและมีการกำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่น 6 รอบดังนี้

รอบที่ 01	ค่าคอมมิชชั่นในรอบ วันที่ 1-5	กำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่นใน วันที่ 10
รอบที่ 02	ค่าคอมมิชชั่นในรอบ วันที่ 6-10	กำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่นใน วันที่ 15
รอบที่ 03	ค่าคอมมิชชั่นในรอบ วันที่ 11-15	กำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่นใน วันที่ 20
รอบที่ 04	ค่าคอมมิชชั่นในรอบ วันที่ 16-20	กำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่นใน วันที่ 25
รอบที่ 05	ค่าคอมมิชชั่นในรอบ วันที่ 21-25	กำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่นใน วันสิ้นเดือน
รอบที่ 06	ค่าคอมมิชชั่นในรอบ วันที่ 26 - สิ้นเดือน	กำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่นใน วันที่ 5 ของเดือนถัดไป

การโอนเงินค่าคอมมิชชั่น

สำหรับนักธุรกิจไอยราที่มีผลงานและได้รับค่าคอมมิชชั่นตามแผนปันผลบริษัทฯ จะโอนเงินค่าคอมมิชชั่นเข้าบัญชีธนาคารตามที่ท่านระบุไว้ใน
ฐานข้อมูลสมาชิกนับตั้งแต่วันที่ท่านสมัคร ตามรอบการกำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่นที่ระบุไว้ข้างต้น โดยมีหลักปฏิบัติ ดังนี้

- ทุกๆ ยอดค่าคอมมิชชั่นที่ท่านได้รับก่อนการโอนบริษัทฯ จะมีการหักภาษี ณ ที่จ่าย 5% และหักค่าธรรมเนียมการโอนตามหลักเกณฑ์
ของบริษัทก่อนทุกรอบการโอน
- ในกรณีที่วันโอนคอมมิชชั่นตรงกับวันหยุดทำการของธนาคาร ระบบโอนค่าคอมมิชชั่นจะเลื่อนออกไปในวันทำการวันถัดไป
- สำหรับกรณีที่ท่านไม่ได้รับค่าคอมมิชชั่นตามรอบการโอนเงิน ไม่ว่าจะด้วยสาเหตุใด (ไม่ได้แจ้งบัญชีธนาคารในวันสมัครสมาชิก หรือ
สาเหตุอื่นๆ) และมีเงินค้างจ่ายอยู่ในระบบของบริษัทฯ ให้ท่านยื่นเรื่องเข้ามาตามหลักเกณฑ์การยื่นคำร้องต่อบริษัทฯ (ยื่นแก้ไข) และ
เมื่อบริษัทฯ ได้พิจารณาและตรวจสอบความถูกต้องแล้ว จะทำการโอนค่าคอมมิชชั่นค้างจ่ายตามรอบโอนค่าคอมมิชชั่นรอบถัดไป



การยื่นคำร้องต่อบริษัท

ในกรณีที่นักธุรกิจไอยรามีความประสงค์ในการยื่นคำร้องแก้ไขข้อมูล
ต่างๆ เกี่ยวกับข้อมูลของสมาชิก สามารถยื่นคำร้องต่อบริษัทได้ทุกกรณี

การยื่นคำร้องต่อบริษัท

ในกรณีที่นักธุรกิจไอยรามีความประสงค์ในการยื่นคำร้องแก้ไขข้อมูลต่างๆ เกี่ยวกับข้อมูลของสมาชิก สามารถยื่นคำร้องต่อบริษัทได้ทุกกรณี โดยผ่านช่องทาง

01 ยื่นเอกสารคำร้อง (F.CS44) หน้าเคาน์เตอร์ บริษัทฯ สำนักงานใหญ่และศูนย์ธุรกิจ

02 ส่งทาง Line OA : น้องใส่ใจ หรือเอกสารทางไปรษณีย์

หลักเกณฑ์และขั้นตอนการดำเนินการดังต่อไปนี้

01 กรณีสมาชิกยื่นคำร้องเร่งด่วนในวันปิดยอด บริษัทฯ ไม่สามารถดำเนินการให้ได้ในวันนั้นทันที

02 กรณีสมัครผิดไม่สามารถยื่นแก้ไขได้ ต้องยื่นเรื่องยกเลิกรหัสภายใน 24 ชม.เพื่อสมัครใหม่เท่านั้น

ขั้นตอนการยื่นเอกสารคำร้อง

01

สมาชิกเขียนรายละเอียดในแบบฟอร์มใบคำร้อง

02

สมาชิกยื่นใบคำร้อง+เอกสารแนบให้เจ้าหน้าที่เคาน์เตอร์เซอร์วิส หรือ Line OA : น้องใส่ใจ (เจ้าหน้าที่ตรวจสอบความถูกต้องของเอกสารคำร้องและเอกสารประกอบการยื่นคำร้อง)

03

กรณีส่งเอกสารทางไปรษณีย์ต้องติดต่อแจ้งทางบริษัทฯ ด้วยทุกครั้ง เพื่อให้เจ้าหน้าที่ยืนยันและออกเลขที่ใบคำร้อง

04

เจ้าหน้าที่เช็คเอกสารที่แนบมา ถ้าเอกสารไม่สมบูรณ์ ไม่ชัดเจน ไม่สามารถดำเนินการได้ ให้แจ้งยังลูกค้าและยังไม่ต้องออกเลขที่คำร้อง

05

เจ้าหน้าที่ตรวจสอบความถูกต้องของเอกสาร ออกเลขที่คำร้องและบันทึกการนัดหมาย จากนั้นเจ้าหน้าที่แจ้งกลับผลของคำร้องนั้นๆ ภายใน 14 วัน



จรรยาบรรณ นักธุรกิจไอยรา

บริษัทฯ มุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจ มุ่งสร้างคุณค่าสู่สังคม บนพื้นฐาน
จรรยาบรรณวิชาชีพขยายตรง สมาชิกไอยราจึงต้องตระหนักถึง
จรรยาบรรณ อย่างเข้มแข็งและเคร่งครัด เพื่อร่วมกันสร้างองค์กร
ไอยราให้มีความมั่นคงแข็งแรงสืบไป

จรรยาบรรณนักธุรกิจไอยรา

บริษัทฯ มีวิสัยทัศน์เป็นธุรกิจเครือข่ายขายตรงสีขาว องค์กรแห่งนวัตกรรม มุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจ มุ่งสร้างคุณค่าสู่สังคมบนพื้นฐานจรรยาบรรณวิชาชีพขายตรง และเป็นองค์กรที่มุ่งการเสริมสร้างวัฒนธรรมที่จะทำให้องค์กรไอยรา แพลนเน็ต เติบโตอย่างยั่งยืน ดังนั้นสมาชิกไอยราจึงต้องตระหนักถึงจรรยาบรรณอย่างเข้มแข็งและเคร่งครัด เพื่อร่วมกันสร้างองค์กรไอยราให้มีความมั่นคงแข็งแรงสืบไป

จรรยาบรรณธุรกิจไอยรา แพลนเน็ต 9 ประการ

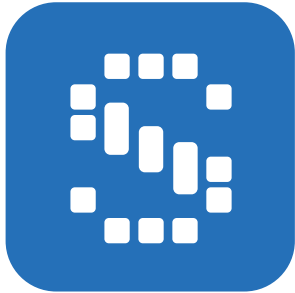
- 01 | ข้าพเจ้ามีความซื่อสัตย์สุจริตต่อลูกค้า เพื่อนร่วมงานอาชีพและบริษัทฯ
- 02 | ข้าพเจ้าไม่กล่าวร้ายทับถมเพื่อนร่วมอาชีพ เพื่อหวังให้เกิดความเข้าใจผิดเกิดความไม่ไว้วางใจ และเกิดความเสียหาย
- 03 | ข้าพเจ้าไม่ลด หรือเสนอที่จะลดราคา เพื่อเป็นการจูงใจให้ซื้อผลิตภัณฑ์
- 04 | ข้าพเจ้าจะไม่แนะนำให้สมาชิกซื้อผลิตภัณฑ์ในปริมาณมาก ที่จะก่อให้เกิดความเสียหายและเกิดความเข้าใจผิดต่อรูปแบบธุรกิจ
- 05 | ข้าพเจ้าไม่แนะนำให้สมาชิกย้ายสายงาน หรือกระทำการใดๆ ที่ผิดต่อกฎระเบียบของบริษัท
- 06 | ข้าพเจ้าไม่กล่าวอ้างอิงสรรพคุณผลิตภัณฑ์และแผนการตลาดเกินความเป็นจริง
- 07 | ข้าพเจ้าหมั่นศึกษาหาความรู้ในวิชาชีพเพิ่มเติมอยู่เสมอ
- 08 | ข้าพเจ้าประพฤติตนอยู่ในศีลธรรม ประเพณีอันดีงามทั้งธำรงไว้ซึ่งเกียรติศักดิ์ศรี และคุณธรรมแห่งอาชีพปฏิญาณ
- 09 | ข้าพเจ้าเชิดชู ทั้งธำรงไว้ซึ่งเกียรติของ บริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด



AIMART

ทีมวิศวกรไอยราแพลนเน็ตได้ออกแบบมาให้สอดคล้องลงตัวกับรูปแบบธุรกิจโดยเฉพาะ เพื่อเสริมศักยภาพนักธุรกิจไอยราให้สามารถทำงานผ่านเทคโนโลยีสมัยใหม่ได้อย่างง่ายดาย

AIMSMART



AIMSMART

AIMSMART คือ ระบบปฏิบัติการคอมพิวเตอร์อัจฉริยะของไอยรา แพลตฟอร์มที่ทีมวิศวกรไอยรา แพลตฟอร์มได้ออกแบบมาให้สอดคล้องลงตัวกับรูปแบบธุรกิจโดยเฉพาะ เพื่อเสริมศักยภาพนักธุรกิจไอยราให้สามารถทำงานผ่านเทคโนโลยีสมัยใหม่ได้อย่างง่ายดาย และเป็นอิสระในการเลือกเวลาและสถานที่ในการทำงานได้เองและเห็นผลการทำงานทันทีแบบ Real-time

ภายใต้ความเข้าใจในความต้องการของนักธุรกิจเครือข่าย ระบบ AIMSMART ได้ถูกออกแบบอย่างผสมผสานลงตัวที่มีทั้งผู้ที่มีความชำนาญในการทำงานผ่านเทคโนโลยีไปจนถึงผู้ที่ถนัดและรักที่จะทำงานแบบดั้งเดิมจึงทำให้นักธุรกิจไอยราทุกท่านเข้าถึงข้อมูลและเรียนรู้วิธีการใช้งานอย่างง่ายดาย ได้ด้วยตนเอง

ระบบ AIMSMART พัฒนาขึ้นโดยทีมพัฒนาของบริษัท ไอยรา แพลตฟอร์ม เองจึงสามารถกำหนดทิศทางการพัฒนาระบบได้อย่างอิสระและปัจจุบันระบบ AIMSMART สามารถทำงานได้หลายแพลตฟอร์ม (Platform) ทั้ง web application, mobile application และยังสามารถขยายไปสู่แพลตฟอร์มอื่นๆ ได้ในอนาคต

ปัจจุบันระบบ AIMSMART ให้บริการนักธุรกิจไอยรา แบบ Real-time ในหมวดต่างๆ ดังนี้



Business Status

ตรวจสอบสถานะทางธุรกิจขององค์กร



Bonus Statement

ตรวจสอบรายงานโบนัส



Order and Payment

ระบบรองรับการสั่งซื้อ
และการชำระค่าสินค้า



Knowledge Provider

คลังความรู้สำหรับนักธุรกิจไอยรา



KPI Analysis

การวิเคราะห์ผลงานเทียบกับเป้าหมายตัวชี้วัด



Sale Page

เว็บไซต์สำหรับแนะนำสินค้าและธุรกิจส่วนบุคคล พร้อมเชื่อมโยงสู่การสมัครเข้าฟัง
องค์กรแบบ Real-time



ช่องทางการรับรู้ข่าวสาร จากบริษัท

การสื่อสารที่มีประสิทธิภาพ คือ การสื่อสารที่ถูกต้อง ชัดเจน
รวดเร็วและทั่วถึง

ช่องทางการรับรู้ข่าวสาร จากบริษัท

ในโลกยุคใหม่ที่เทคโนโลยีก้าวไกลและไร้พรมแดน “การสื่อสารที่ฉับไว” จากบริษัทฯ ถึงเครือข่ายสมาชิกขนาดใหญ่จึงมีความสำคัญยิ่ง ไอยรา ได้ตระหนักถึงประสิทธิภาพและความสำคัญของการสื่อสาร จึงเปิดช่องทางการรับรู้ข่าวสารที่ถูกต้อง ฉับไวและทั่วถึง ไว้ดังนี้



Website Company

www.aiyara.co.th

เป็นศูนย์รวมข้อมูลข่าวสารประชาสัมพันธ์และกิจกรรมหลักของบริษัทฯ ไว้อย่างครบถ้วนและสมาชิกยังสามารถ Log In เช็คผังองค์กร เช็คค่าคอมมิชชั่น สั่งซื้อผลิตภัณฑ์ต่างๆ แจกคะแนน AISTOCKIST ผ่านระบบ AISMART ในเว็บไซต์บริษัทฯ ได้อีกด้วย



Fanpage Aiyara

www.facebook.com/aiyaraofficial

เพียงทุกท่านเข้าไปคลิก Like หน้า Fanpage Aiyara สามารถติดตามอัปเดตข้อมูลข่าวสารประชาสัมพันธ์กิจกรรมต่างๆ จากบริษัทฯ ได้อย่างรวดเร็ว ถูกต้อง และทั่วถึง



Line Official Account

Line ID : @aiyaraofficial

เป็นช่องทางข้อมูลข่าวสารประชาสัมพันธ์และกิจกรรมของบริษัทฯ ทำให้การสื่อสารระหว่างสมาชิกได้ง่ายขึ้น สามารถติดต่อสอบถามเรื่องต่างๆ ได้ผ่านน้องใส่ใจ



YouTube

@aiyaraofficial

ศูนย์รวมคลังมีเดียต่างๆ เกี่ยวกับบริษัทฯ เช่น ผลิตภัณฑ์ แผนการตลาด และประมวลภาพกิจกรรมงานต่างๆ



TikTok

@aiyarawellness

ศูนย์รวมคลิปวิดีโอสั้นๆ เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ไอยราและกิจกรรมต่างๆ ของบริษัทฯ



Instagram

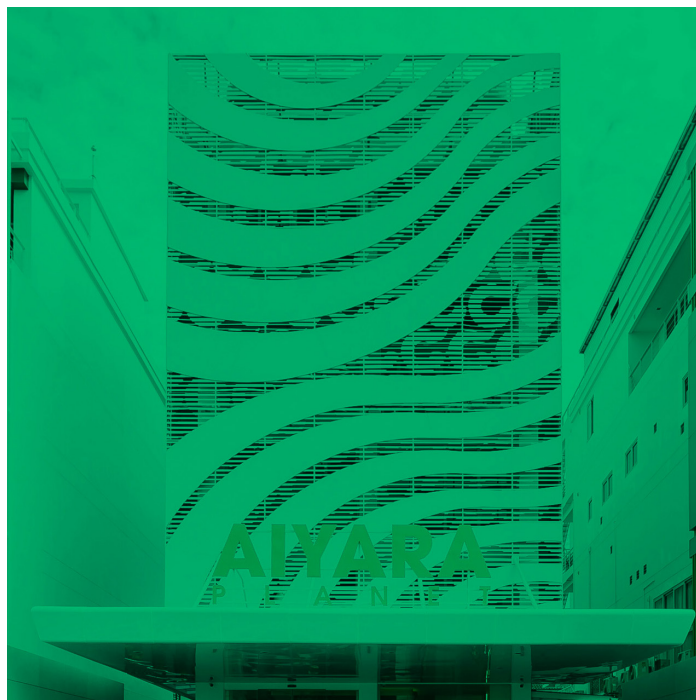
@aiyaraofficial

เป็นศูนย์รวมข้อมูลข่าวสารประชาสัมพันธ์กิจกรรมต่างๆ ของบริษัทฯ รวมไปถึงรูปภาพและคลิปวิดีโอสั้นๆ ของผลิตภัณฑ์



SMS

บริษัทฯ ได้มีบริการส่ง SMS แจ้งข้อมูลการจัดส่งสินค้าไปยังมือถือของสมาชิก ซึ่งเป็นอีกหนึ่งช่องทางที่สะดวกและมีประสิทธิภาพ สมาชิกสามารถตรวจสอบผลการจัดส่งสินค้าได้อย่างทันใจและทันท่วงที



คำเฉพาะภาคผนวก

คำเฉพาะภาคผนวก

นักธุรกิจไอยรา หมายถึง บุคคลที่ได้ยื่นใบสมัครเป็นนักธุรกิจไอยราและได้รับการอนุมัติจากบริษัท ไอยรา แพลนเน็ต จำกัด เป็นที่เรียบร้อยแล้ว

การสปอนเซอร์ หมายถึง การเปิดโอกาสทางธุรกิจและแนวทางการดำเนินธุรกิจให้กับบุคคลอื่น จนกระทั่งบุคคลนั้นสมัครเข้าเป็นนักธุรกิจไอยรา

ผู้สปอนเซอร์ หมายถึง นักธุรกิจไอยราที่เปิดโอกาสทางธุรกิจไอยราแก่ท่าน จนท่านสมัครเป็นนักธุรกิจไอยราและมีชื่อปรากฏในใบสมัครไอยรา

อัพไลน์ (Up Line: U/L) หมายถึง นักธุรกิจไอยราที่มีรหัสอยู่ติดกับท่านหรือทั้งหมดในระดับบนของผังองค์กร

ดาวนไลน์ (Down Line: D/L) หมายถึง นักธุรกิจไอยราที่อยู่ภายใต้รหัสธุรกิจของท่านทั้งหมดตามผังองค์กร

ไซด์ไลน์ (Side Line: S/L) หมายถึง นักธุรกิจไอยราที่ไม่ได้อยู่ระดับบนหรือระดับล่างของผังองค์กรของท่าน

ราคาขายปลีก(Retail Price: RP) หมายถึง ราคาผลิตภัณฑ์ที่บริษัทกำหนดให้นักธุรกิจไอยราจำหน่ายแก่ลูกค้าบริโภค

ราคาสมาชิก (Distributor Price: DP) หมายถึง ราคาผลิตภัณฑ์ที่บริษัทจำหน่ายให้แก่ นักธุรกิจไอยรา

พีวี (Point Value : PV) หมายถึง คะแนนของผลิตภัณฑ์แต่ละรายการที่บริษัทกำหนดขึ้น เพื่อใช้สำหรับการคำนวณผลตอบแทนหรือโบนัสต่างๆ ของนักธุรกิจไอยราตามแผนธุรกิจไอยรา

ยอดธุรกิจส่วนตัว หมายถึง ยอดการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ของนักธุรกิจไอยรา ภายใต้รหัสของตนเอง

รอบประมวลผล (Bonus Calculation Round) = รอบการประมวลผลงานเพื่อคำนวณรายได้ 1 รอบ คือ 5 วัน

ACTIVE = การรักษาสถานะด้วยการซื้อสินค้าครบ 500 PV ในเดือนนั้นๆ โดยการคำนวณ รายได้ทุกอย่างจะเริ่มนับจากวันที่ได้รักษาสถานะ

Team Active = เป็นคุณสมบัติหนึ่งในแผนปันผลของไอยรา ที่ระบุให้นักธุรกิจไอยราต้องจัดสรรให้ทีมงานแนะนำตรงส่วนตัวดำรงอยู่ในคุณสมบัติที่กำหนดไว้ (ดูรายละเอียดเพิ่มเติมในแผนการปันผล)

การแจกคะแนน = เป็นการดำเนินการของ AISTOCKIST ที่ทำการโอนคะแนน (PV) จากกระเป๋าคะแนน (AIPOCKET) ของตนไปให้แก่ นักธุรกิจไอยราที่มาใช้บริการสั่งซื้อสินค้าจากตน

เกี่ยวกับแผนการตลาด

Fast Start Bonus (FS) = รายได้ต่อรอบที่เกิดจากการแนะนำซึ่งจะขึ้นอยู่กับขนาดของแพ็คเกจที่เลือกไว้

แพ็คเกจ (Package) = การซื้อสินค้าส่วนตัวให้ครบตามจำนวนคะแนนที่กำหนดไว้ โดยสามารถซื้อสะสมได้ภายใน 365 วัน

Basic Package = แพ็คเกจที่ต้องซื้อสินค้าครบ 1000 PV ภายใน 365 วัน

Supreme Package = แพ็คเกจที่ต้องซื้อสินค้าครบ 2500 PV ภายใน 365 วัน

Jumbo Package = แพ็คเกจที่ต้องซื้อสินค้าครบ 5000 PV ภายใน 365 วัน

Exclusive Package = แพ็คเกจที่ต้องซื้อสินค้าครบ 7000 PV ภายใน 365 วัน

Team Management Bonus (TMB) = รายได้ต่อรอบที่คำนวณจากการบาลานซ์คะแนนระหว่าง M/T และ L/T

บาลานซ์ (Balance) = การคำนวณคะแนนที่เทียบกันระหว่างสายงาน

สายงานตรง (Sponsor Line) = ทูกรหัสที่เริ่มจากท่านเป็นผู้แนะนำด้วยตัวเอง

สายงานใหญ่ (Large Team : L/T) = สายงานภายใต้โครงสร้างของท่านที่มียอดธุรกิจรวมมากที่สุด

สายงานกลาง (Medium Team : M/T) = สายงานภายใต้โครงสร้างของท่านที่มียอดธุรกิจรวมน้อยกว่าสายงานใหญ่ แต่มากกว่าสายงานเล็ก

สายงานเล็ก (Small Team : S/T) = สายงานภายใต้โครงสร้างของท่านที่มียอดธุรกิจรวมน้อยที่สุด

Booster = โบนัสพิเศษ เกิดจากการคำนวณ Team Management Bonus (TMB) เพิ่มให้อีก 5% ในรอบวันใดๆ ที่นักธุรกิจมีคะแนนการทำคุณสมบัติจากทีมส่วนตัวไม่น้อยกว่า 500 PV ในสายงานเล็ก

Matching Leader Bonus (Matching) = รายได้ต่อรอบที่เกิดจากการคำนวณผลงาน TMB 10% ของสายงานตรงของเรานับลงไป 3 ชั้น

เกี่ยวกับแผนการตลาด

ชั้นลูก (Sponsor Line Level 1 : Level 1) = ทุกรหัสที่ “เรา” เป็นผู้สปอนเซอร์

ชั้นหลาน (Sponsor Line Level 2 : Level 2) = ทุกรหัสที่ “ชั้นลูกของเรา” เป็นผู้สปอนเซอร์

ชั้นเหลน (Sponsor Line Level 3 : Level 3) = ทุกรหัสที่ “ชั้นหลานของเรา” เป็นผู้สปอนเซอร์

ชั้นโหลน (Sponsor Line Level 4 : Level 4) = ทุกรหัสที่ “ชั้นเหลนของเรา” เป็นผู้สปอนเซอร์

ชั้นลื้อ (Sponsor Line Level 5 : Level 5) = ทุกรหัสที่ “ชั้นโหลนของเรา” เป็นผู้สปอนเซอร์

ระบบปฏิบัติการ

AIMSMART = ระบบปฏิบัติการอัจฉริยะ แบบ Real Time ของไอยรา ที่ช่วยให้นักธุรกิจไอยรา สามารถทำงานได้ 24 ชั่วโมงต่อวันทุกที่ทั่วโลก

คุณวุฒิและเกียรติรางวัล

Aiyara Millionaire Round Table (AMRT) = นักธุรกิจไอยรา ที่มีรายได้รวมกันมากกว่า 1 ล้านบาท ภายในปีปฏิทิน